



EXISTE
UM SEBRAE
PARA A SUA
EMPRESA

PROGRAMAÇÃO

JANEIRO E FEVEREIRO DE 2018

   sebraern
0800 570 0800

**SEBRAE**

*Serviço de Apoio às Micro e Pequenas
Empresas do Rio Grande do Norte*



PALESTRA:

Quem sabe do assunto merece ser escutado, certo? Em uma PALESTRA, especialistas de áreas variadas dividem suas experiências e conhecimentos com o público ouvinte. Ou seja, palestra se trata de uma exposição oral de curta duração voltada para a disseminação de um assunto. Quer saber mais? Aprenda escutando quem entende.

OFICINA:

Em uma OFICINA o negócio é interagir. Elas são realizadas com o apoio de facilitadores, e são trabalhados temas de interesse por meio de estratégias dinâmicas de grupo, simulações, experimentações, etc. Aqui o foco é trabalhar em equipe e dividir experiências.

CURSO:

É sempre possível aprender mais. E com as mudanças do mercado, é sempre importante também. Um CURSO ajuda no aprendizado de uma área específica do conhecimento. Eles se tratam de um serviço de capacitação onde se busca desenvolver e aprimorar conhecimentos, atitudes e habilidades de gestão.

CONSULTORIA:

Todo negócio precisa ser bem observado. E para identificar problemas e encontrar soluções, escolha uma CONSULTORIA. Este é um serviço de diagnóstico de uma situação empresarial, no qual pode ser elaborado um plano de ação com soluções específicas e adequadas, bem como o acompanhamento de sua prática no dia a dia.

• Desconto de 10% para pagamento à vista

• Aceitamos cartão de crédito (Hiper, Visa e Master)

• Estacionamento interno com vagas limitadas

• Certificados de participação mediante conclusão de 75% da carga horária do evento

• O SEBRAE reserva-se ao direito de cancelar o evento caso não haja a quantidade mínima de inscritos

SUMÁRIO

SebraeTEC	06
MEI	08
Seminário Empretec Natal	09
Quer Abrir um Negócio?	10
Quer Melhorar a sua Empresa?	14
Sei Tocar a Minha Empresa	17
EaD	18
CIG - Consultoria Integrada de Gestão	19
Sebrae Mais	20
Programas de Consultorias	21
Diagnóstico de Loja Sebrae	22
Palestras Gerenciais	23



*Serviço de Apoio às Micro e Pequenas
Empresas do Rio Grande do Norte*

O ENCONTRO DA SUA EMPRESA COM O SUCESSO.

**VOCÊ ENTRA COM A VONTADE DE CRESCER
E O SEBRAE COM 70% DO VALOR DA
CONSULTORIA ESPECIALIZADA.**

Quer melhorar a sua empresa? Existe um Sebrae pra você. Com a consultoria do Sebraetec você vai inovar e se diferenciar da concorrência, em todas as áreas que a sua empresa precisa. Faça diferente. Use os serviços do Sebraetec e prepare-se para o sucesso.

DESIGN

INOVAÇÃO

SERVIÇOS DIGITAIS

PRODUTIVIDADE

PROPRIEDADE INTELECTUAL

SUSTENTABILIDADE

QUALIDADE

📍📞🌐 sebraern

0800.570.0800

WWW.RN.SEBRAE.COM.BR



• MICROEMPREENDEDOR INDIVIDUAL •

CHEGOU A SUA VEZ

PALESTRAS

SEGUNDAS,
QUARTAS
E SEXTAS

8h30

TERÇAS
E QUINTAS

14h30

Seminário Empretec

Desenvolvido pela ONU,
identifica e potencializa
o seu comportamento
empreendedor.

São 06 dias de atividades

intensas onde você encara
seus medos, acorda
para oportunidades, enfrenta
limitações e fortalece
suas habilidades.

Turma de janeiro

Período de Entrevistas:
de 22 a 26/01/2018 (horário agendado)
Período do Seminário:
de 29/01 a 03/02/2018
Encontro pós Empretec:
23/02/2018

Investimento

R\$ 1.000,00 (Parcelado em até 10X
nos Cartões: Hiper, Visa e Master)



QUER ABRIR UM
NEGÓCIO?

JANEIRO



Planejamento

Estruturando sua ideia com o Canvas

O curso irá te ajudar a testar e validar a sua ideia, através de um guia prático e visual que pode te auxiliar a pensar como criar um modelo de negócio com lucratividade e diferenciação.



Módulo 1 - Transforme sua ideia em Modelo de Negócio



29/01 a 01/02/2018 - Horário: 19h às 22h



Módulo 2 - Como validar meu modelo de negócio



05 a 08/02/2018 - Horário: 19h às 22h



R\$ 200,00



Potencial Empresário

FEVEREIRO



Planejamento

Análise de Mercado + Plano de Negócio para Começar Bem



Módulo 1 - Análise de Mercado

Compreender os elementos que compõem o microambiente de negócio para propiciar a análise do mercado. Conhecer a ferramenta de análise de mercado para sistematizar as informações do microambiente.



19 e 20/02/2018 - Horário: 18h às 22h



Módulo 2 - Plano de Negócio para Começar Bem

O planejamento é um passo necessário para o sucesso de sua empresa. Aprenda a elaborar um plano de negócio e como utilizar essa ferramenta no planejamento e consolidação da empresa. Entenda como o plano de negócio pode contribuir para a sobrevivência e o crescimento de sua empresa.



21 e 22/02/2018 - Horário: 18h às 22h
(+ 1h de consultoria individualizada)



R\$ 150,00



Potencial Empresário

**QUER
MELHORAR
A SUA
EMPRESA?**



FEVEREIRO



Finanças

Oficina de Controles Financeiros + Formação de Preço de Venda



Módulo 1 - Oficina de Controles Financeiros

Conceituando preço e aspectos mercadológicos a serem analisados no processo de precificação, identificação e cálculo de custos, despesas e indicadores de desempenho financeiro. Conhecendo as formas mais usuais de precificação, políticas e objetivos da administração de preços dentro da estratégia de atuação da sua empresa.



26 e 27/02/2018 - Horário: 18h às 22h
(+ 1h de consultoria)

Módulo 2 - Formação de Preço de Venda

Conceituando preço e aspectos mercadológicos a serem analisados no processo de precificação, identificação e cálculo de custos, despesas e indicadores de desempenho financeiro. Conhecendo as formas mais usuais de precificação, políticas e objetivos da administração de preços dentro da estratégia de atuação da sua empresa



28/02 e 01/03/2018 - Horário: 18h às 22h
(+ 1h de consultoria)



R\$ 150,00



MEI, ME E EPP

SEI TOCAR MINHA EMPRESA



SEI Planejar



SEI Comprar



SEI Controlar meu Dinheiro



SEI Empreender



SEI Vender



Turma 01: 26/02 a 02/03/2018



18h às 22h



Valor: R\$ 80,00 (Desconto de 50 % para o MEI)



MEI



Portal de Educação a Distância do Sebrae.

Empreendedorismo a qualquer hora e em qualquer lugar.

Vagas ilimitadas. Início imediato.



COMO INOVAR?

FORNECEDORES?

CONCORRÊNCIA?



CALMA

ACESSE O PORTAL
DE EDUCAÇÃO A DISTÂNCIA
DO SEBRAE.

E O MELHOR DE TUDO:
É GRÁTIS.

O Portal de Educação a Distância do Sebrae oferece cursos durante o ano inteiro e você aprende sem sair de perto da sua empresa. As vagas são ilimitadas com início imediato e você ainda conta com o suporte de tutores para esclarecer suas dúvidas. Tudo prático, interativo e o melhor: GRATUITO.

Clique, aprenda e empreenda.

Mais informações no site:
www.ead.sebrae.com.br



Consultoria Integrada de Gestão

Consultoria para você. Bons resultados para a sua empresa.

O Programa de Consultoria Integrada de Gestão – CIG tem o objetivo de melhorar o desempenho da sua empresa a partir da análise de sua situação atual e definir um plano de ações para a melhoria da gestão. Os módulos serão acompanhados de uma consultoria exclusiva para sua empresa.

Módulos:

- 1º Módulo - Financeiro
 - 2º Módulo - Comercial
 - 3º Módulo - Planejamento
 - 4º Módulo - Monitoramento Comercial
 - 5º Módulo - Monitoramento Financeiro
- ▶ **Público-alvo:**
Micro e pequenas empresas
- ▶ **Investimento:**
R\$ 1.800,00.



Carga horária total: 60 horas
(30h de consultoria e 30h de treinamento)



SEBRAE

Mais

SOLUÇÕES AVANÇADAS
PARA PEQUENAS EMPRESAS



As empresas não podem ficar paradas. A busca por inovação, produtividade, competitividade, novos clientes e mercados é uma constante. E é nessa batalha diária que as soluções do Programa Sebrae Mais podem ajudar sua empresa a obter os melhores resultados.

Ferramenta de Gestão Avançada - FGA

Possibilitará:

A FGA/GIR (Ferramenta de Gestão Avançada/Gestão de Indicadores de Resultados) é uma solução integrada que possibilita a partir do preenchimento do AUTODIAGNÓSTICO DE GESTÃO:

- Diagnóstico da performance e da competitividade da empresa;
- Desenvolvimento de um plano empresarial;
- Definição dos objetivos estratégicos;
- Implantação de um modelo de gestão baseado em indicadores e metas;
- Acompanhamento sistemático da execução e dos resultados.

A turma é formada com grupos de até 15 empresas, com até 3 participantes por empresa, sendo proprietários e/ou gestores.

Duração de 1 ano – 211h totais, sendo: 127h de consultoria; 8h de encontros empresariais; 76h de workshops.

Período de inscrição: 08 a 20/01/2018.

Público-alvo: Empresas de Pequeno Porte.

PROGRAMA DE CONSULTORIAS

(INSCRIÇÕES ABERTAS)

MAIS EVOLUÇÃO E COMPETITIVIDADE PARA O SEU NEGÓCIO

UM NOVO JEITO DE PENSAR O SEU NEGÓCIO

Sua empresa cresceu e você sente dificuldade para traçar novas estratégias para o futuro do negócio? Ou não sabe usar a gestão financeira para tomar decisões? Também não sabe criar estratégias para atrair e reter clientes?

Conheça o Programa de Consultorias do Sebrae Mais, uma ferramenta que oferece diversas soluções para quem busca crescimento e evolução para o empreendimento.

Com essa solução do Sebrae Mais, você terá a oportunidade de implantar modelos avançados de gestão empresarial, implantar estratégias para estimular a inovação na sua empresa, analisar os aspectos fundamentais da gestão financeira e melhorar o processo de tomada de decisões gerenciais.

E o melhor, todas as soluções estão compostas em um único programa. São 142 horas, distribuídas entre 52 de instrutoria e 90 de consultoria, de acordo com a necessidade da empresa. Sebrae Mais, o melhor programa para tornar sua empresa mais preparada e competitiva com um excelente custo-benefício.

DIAGNÓSTICO DE LOJA SEBRAE



• **Objetivo:** O diagnóstico de loja SEBRAE é uma ferramenta que avalia o posicionamento da empresa, identificando pontos fortes e fracos, que auxiliam o empresário a executar estratégias para aumentar a sua competitividade, num rápido tempo de resposta. Ocorre em três momentos distintos:

1. **Atendimento ao cliente** – Cliente Oculto
2. **Diagnóstico da estrutura física e gestão empresarial**
3. **Devolutiva**

Carga horária: varia de 8h a 12h de consultoria.

Público-alvo: qualquer empresa de varejo de bens e serviço.

Observação: o SEBRAE arca com 50% do custo total.



Especialistas em pequenos negócios
0800 570 0800 / sebrae.com.br

PALESTRAS GERENCIAIS *Gratuitas*

**Doe alimento,
ganhe conhecimento:**

para participar, basta doar 1kg de
alimento não-perecível.



Marketing e Vendas

COMO ATRAIR, CONQUISTAR E MANTER CLIENTES



04/01
30/01



16h
10h30

ATENDIMENTO AO CLIENTE



02/01
11/01
24/01
31/01
07/02



16h
10h30
19h
19h
19h

COMO ESCOLHER O PONTO COMERCIAL



03/01
30/01
06/02



10h30
09h
10h30

AMPLIE SEU MERCADO ATRAVÉS DA INTERNET



10/01



19h

ESTRATÉGIA DE VENDAS



11/01



16h



GESTÃO DE PESSOAS

DESENVOLVIMENTO DE EQUIPES



23/01



10h30

A ARTE DA LIDERANÇA



23/01



09h

NEGOCIAÇÃO EMPRESARIAL



09/01



09h



PLANEJAMENTO

PLANEJANDO A ABERTURA DA SUA EMPRESA

	17/01		19h
	06/02		09h
	21/02		19h
	28/02		19h

EMPREENDEDORISMO: UM CAMINHO PARA O PRÓPRIO NEGÓCIO

	09/01		10h30
	22/01		16h
	25/01		10h30

PLANO DE NEGÓCIOS: CONCEITOS E APLICAÇÃO

	18/01		10h30
	08/02		16h
	22/02		10h30



FINANÇAS

CUIDANDO DAS FINANÇAS DA SUA EMPRESA

	22/02		16h
---	-------	---	-----


FLUXO DE CAIXA: CONTROLE E PLANEJE AS FINANÇAS DA SUA EMPRESA

	27/02		09h
---	-------	---	-----

FINANÇAS PESSOAIS

	08/02		10h30
---	-------	---	-------

ENTENDENDO CUSTOS, DESPESAS E PREÇO DE VENDAS

	27/02		10h30
---	-------	---	-------

A IMPORTÂNCIA DO CAPITAL DE GIRO PARA O SUCESSO DO SEU NEGÓCIO

	16/01		09h
	20/02		09h

ESTOQUE ADEQUADO

	16/01		10h30
---	-------	--	-------

www.rn.sebrae.com.br

0800.570.0800



sebraern



(84) 99911.0160

SEBRAE

*Serviço de Apoio às Micro e Pequenas
Empresas do Rio Grande do Norte*