

# ORIENTAÇÃO SOBRE ACESSO A FINANCIAMENTO

Como avaliar as possibilidades de crédito para o seu negócio

MANUAL DO PARTICIPANTE





Serviço Brasileiro de Apoio às Micro e Pequenas Empresas – Sebrae  
Unidade de Capacitação Empresarial

# **Oficina Orientação sobre Acesso a Financiamento**

Como avaliar as possibilidades de crédito para o seu negócio

Manual do Participante

Brasília – DF  
2014

© 2014. Serviço Brasileiro de Apoio às Micro e Pequenas Empresas – Sebrae  
Todos os direitos reservados.

A reprodução não autorizada desta publicação, no todo ou em parte, constitui violação dos direitos autorais — Lei nº 9.610.

**Informações e Contatos:**

Serviço Brasileiro de Apoio às Micro e Pequenas Empresas – Sebrae  
Unidade de Capacitação Empresarial  
SGAS 605 – Conjunto A – Asa Sul – 70.200-904 – Brasília – DF  
Telefone: (61) 3348-7168  
www.sebrae.com.br

**Presidente do Conselho Deliberativo**

Roberto Simões

**Diretor Presidente**

Luiz Barretto

**Diretor-Técnico**

Carlos Alberto dos Santos

**Diretor de Administração e Finanças**

José Claudio dos Santos

**Gerente da Unidade de Capacitação Empresarial**

Mirela Malvestiti

**Gerente da Unidade de Unidade de Acesso a Mercado e Serviços Financeiros**

Paulo Alvin

**Coordenação Nacional**

Stefano Nunes Portuguez de Souza  
João Silvério Junior

**Equipe Técnica**

**Consultor Conteudista**

Carlos de Souza Pinto – CP Empreendimentos Ltda.

**Consultor Educacional**

Adilson Cesar de Araujo

**Tratamento de linguagem, revisão e editoração Eletrônica**

i-Comunicação

<i>Apresentação</i> .....	7
<i>Roteiro da oficina</i> .....	8
<i>Mitos e verdades sobre o processo de busca por financiamento</i> .....	11
<i>Tipos de financiamento e destinação dos recursos</i> .....	12
<i>Sua ideia de negócio</i> .....	20
<i>Preciso de financiamento?</i> .....	22
<i>Pré-requisitos para acesso a financiamentos</i> .....	24
<i>Identificando uma linha de financiamento</i> .....	26
<i>Resumo da oficina</i> .....	32
<i>Referências</i> .....	33
<i>Anexos</i> .....	34



## Apresentação

### **Caro(a) participante,**

Para implementação de uma solução de investimento, é fundamental que o empreendedor conheça as diversas orientações para o acesso a financiamentos visando fazer frente às necessidades de recursos do seu negócio.

A busca por recursos complementares para investimento, independentemente do porte empresarial, é um grande desafio para potenciais empresários, principalmente aqueles que estão em processo inicial de busca de informações na formatação de seu futuro negócio.

Com a possibilidade de entrada no mercado e a consequente formalização empresarial, é importante evitar desgastes iniciais e futuros garantindo a sobrevivência e o crescimento por intermédio de um planejamento financeiro adequado.

Esta oficina, com duração de quatro horas, é direcionada ao potencial empresário que deseja transformar sua ideia em uma efetiva oportunidade de negócio e tem como objetivo apresentar orientações, informações e os pré-requisitos a serem observados no processo de captação de dinheiro para investimento empresarial.

As atividades propostas nesta oficina propiciarão o desenvolvimento das seguintes competências:

- > Compreender e identificar os pré-requisitos observados no processo de busca por financiamentos, adequados à realidade de seu negócio.
- > Perceber a importância de estar orientado sobre o acesso a financiamentos de maneira organizada e planejada. Predispor-se a adotar atitudes que visem melhorar suas informações visando à busca e ao efetivo acesso a financiamentos.
- > Selecionar e utilizar informações que viabilizem o acesso de pequenos negócios a financiamentos, por intermédio da melhoria do processo de planejamento financeiro.

Esta solução faz parte de um conjunto de oficinas e cursos de outras temáticas com vistas a atender ao público-alvo de potenciais empresários.

Sinta-se convidado(a) a participar desse desafio!

## **Roteiro da oficina**

### **Atividade 1**

- > Tipos de financiamento e destinação dos recursos: exposição dialogada para refletir sobre os recursos para o negócio.

### **Atividade 2**

- > Sua ideia de negócio: trabalho individual para a identificação da ideia de negócio.

### **Atividade 3**

- > Preciso de financiamento? Trabalho em grupo e debate em plenária sobre o processo de acesso a financiamentos para potenciais empresários.

### **Atividade 4**

- > Pré-requisitos para acesso a financiamentos: exercício em grupo e plenária para refletir e identificar critérios/pré-requisitos pelos agentes financeiros na análise de concessão de financiamento.

### **Atividade 5**

- > Identificando uma linha de financiamento: exposição dialogada para registrar informações básicas para busca de linha de financiamento.







