

ORIENTAÇÃO SOBRE ACESSO A FINANCIAMENTO

Como avaliar as possibilidades de crédito para o seu negócio

MANUAL DO PARTICIPANTE





Serviço Brasileiro de Apoio às Micro e Pequenas Empresas – Sebrae
Unidade de Capacitação Empresarial

Oficina Orientação sobre Acesso a Financiamento

Como avaliar as possibilidades de crédito para o seu negócio

Manual do Participante

Brasília – DF
2014

© 2014. Serviço Brasileiro de Apoio às Micro e Pequenas Empresas – Sebrae
Todos os direitos reservados.

A reprodução não autorizada desta publicação, no todo ou em parte, constitui violação dos direitos autorais — Lei nº 9.610.

Informações e Contatos:

Serviço Brasileiro de Apoio às Micro e Pequenas Empresas – Sebrae
Unidade de Capacitação Empresarial
SGAS 605 – Conjunto A – Asa Sul – 70.200-904 – Brasília – DF
Telefone: (61) 3348-7168
www.sebrae.com.br

Presidente do Conselho Deliberativo

Roberto Simões

Diretor Presidente

Luiz Barretto

Diretor-Técnico

Carlos Alberto dos Santos

Diretor de Administração e Finanças

José Claudio dos Santos

Gerente da Unidade de Capacitação Empresarial

Mirela Malvestiti

Gerente da Unidade de Unidade de Acesso a Mercado e Serviços Financeiros

Paulo Alvin

Coordenação Nacional

Stefano Nunes Portuguez de Souza
João Silvério Junior

Equipe Técnica

Consultor Conteudista

Carlos de Souza Pinto – CP Empreendimentos Ltda.

Consultor Educacional

Adilson Cesar de Araujo

Tratamento de linguagem, revisão e editoração Eletrônica

i-Comunicação

<i>Apresentação</i>	7
<i>Roteiro da oficina</i>	8
<i>Mitos e verdades sobre o processo de busca por financiamento</i>	11
<i>Tipos de financiamento e destinação dos recursos</i>	12
<i>Sua ideia de negócio</i>	20
<i>Preciso de financiamento?</i>	22
<i>Pré-requisitos para acesso a financiamentos</i>	24
<i>Identificando uma linha de financiamento</i>	26
<i>Resumo da oficina</i>	32
<i>Referências</i>	33
<i>Anexos</i>	34

Apresentação

Caro(a) participante,

Para implementação de uma solução de investimento, é fundamental que o empreendedor conheça as diversas orientações para o acesso a financiamentos visando fazer frente às necessidades de recursos do seu negócio.

A busca por recursos complementares para investimento, independentemente do porte empresarial, é um grande desafio para potenciais empresários, principalmente aqueles que estão em processo inicial de busca de informações na formatação de seu futuro negócio.

Com a possibilidade de entrada no mercado e a consequente formalização empresarial, é importante evitar desgastes iniciais e futuros garantindo a sobrevivência e o crescimento por intermédio de um planejamento financeiro adequado.

Esta oficina, com duração de quatro horas, é direcionada ao potencial empresário que deseja transformar sua ideia em uma efetiva oportunidade de negócio e tem como objetivo apresentar orientações, informações e os pré-requisitos a serem observados no processo de captação de dinheiro para investimento empresarial.

As atividades propostas nesta oficina propiciarão o desenvolvimento das seguintes competências:

- > Compreender e identificar os pré-requisitos observados no processo de busca por financiamentos, adequados à realidade de seu negócio.
- > Perceber a importância de estar orientado sobre o acesso a financiamentos de maneira organizada e planejada. Predispor-se a adotar atitudes que visem melhorar suas informações visando à busca e ao efetivo acesso a financiamentos.
- > Selecionar e utilizar informações que viabilizem o acesso de pequenos negócios a financiamentos, por intermédio da melhoria do processo de planejamento financeiro.

Esta solução faz parte de um conjunto de oficinas e cursos de outras temáticas com vistas a atender ao público-alvo de potenciais empresários.

Sinta-se convidado(a) a participar desse desafio!

Roteiro da oficina

Atividade 1

- > Tipos de financiamento e destinação dos recursos: exposição dialogada para refletir sobre os recursos para o negócio.

Atividade 2

- > Sua ideia de negócio: trabalho individual para a identificação da ideia de negócio.

Atividade 3

- > Preciso de financiamento? Trabalho em grupo e debate em plenária sobre o processo de acesso a financiamentos para potenciais empresários.

Atividade 4

- > Pré-requisitos para acesso a financiamentos: exercício em grupo e plenária para refletir e identificar critérios/pré-requisitos pelos agentes financeiros na análise de concessão de financiamento.

Atividade 5

- > Identificando uma linha de financiamento: exposição dialogada para registrar informações básicas para busca de linha de financiamento.

