

CIRCUITO EMPREENDEDOR



PROGRAMAÇÃO DE AGOSTO A DEZEMBRO DE 2016



Descubra sua categoria

O Sebrae atende a empresas (negócios urbanos e rurais) que estejam aptas a produzir e comercializar seus produtos e serviços e desenvolve, em consonância com sua missão, atividades de fomento ao empreendedorismo, nas quais pode capacitar, orientar ou levar informações a pessoas que ainda não estejam ativamente envolvidas na estruturação de um negócio. A ação visa despertá-las para o empreendedorismo e a desenvolver suas capacidades empreendedoras.

Produtor Rural

PR

Pessoas físicas ou jurídicas que exploram atividades agrícolas e/ou pecuárias com fins econômicos ou de subsistência. Devem possuir inscrição estadual de produtor, declaração de aptidão ao PRONAF (DAP) ou CNPJ. Somam-se a esse grupo os pescadores com registro no Ministério da Pesca.

Faturamento anual: até R\$ 3,6 milhões por ano.

PE

Potencial Empresário

Indivíduos que ainda não têm negócio próprio, mas que estão despertando para o empreendedorismo, e indivíduos que possuem negócio próprio, mas sem registro no Cadastro Nacional de Pessoa Jurídica (CNPJ) ou Inscrição Estadual.

Microempreendedor Individual

MEI

Pessoa que trabalha por conta própria e que se legaliza como pequeno empresário para ser Microempreendedor Individual (MEI). É necessário não ter participação em outra empresa como sócio ou titular. O MEI também pode ter no máximo um empregado contratado que receba o salário mínimo ou o piso da categoria. Trata-se de uma categoria aprovada que visa estimular a formalização de todos que trabalham por conta própria garantindo os direitos previdenciários, acesso a crédito e tributação simplificada.

Faturamento anual: até R\$ 60 mil por ano.

ME

Microempresa

Uma microempresa (ME) é um empreendimento (de comércio, serviço ou indústria) com tratamento diferenciado e simplificado nos campos administrativo, fiscal, previdenciário, trabalhista, creditício e de desenvolvimento empresarial. O pagamento de impostos pode ser realizado de forma simplificada. Na microempresa, técnicas de gestão precisam ser conhecidas e implantadas.

Faturamento anual: até R\$ 60.001,00 até R\$ 360 mil por ano.

Empresa de Pequeno Porte

EPP

Uma empresa de pequeno porte exige habilidade mais apuradas. As técnicas de gestão ficam em maior evidência e o empresário precisa acrescentar diferencial competitivo, por meio de inovação e tecnologia, de maneira a atingir a plenitude, em que o controle e a previsibilidade estarão mais presentes.

Faturamento anual: de 360 mil até R\$ 3,6 milhões por ano.

Programa de orientação empresarial para abertura de um empreendimento com o objetivo de sensibilizar os participantes a pensar em no negócio para a tomada de decisão de empreender.

OFICINAS

AGOSTO			R\$ 50,00
16 e 17/8	Plano de negócios para Começar Bem	14 às 17h	Sebrae 515N
29 e 30/8	Plano de negócios para Começar Bem	14 às 17h	Sebrae / SIA

SETEMBRO			R\$ 50,00
13 e 14/9	Plano de negócios para Começar Bem	14 às 17h	Sebrae 515N
27 e 28/9	Plano de negócios para Começar Bem	14 às 17h	Sebrae / SIA

OUTUBRO			R\$ 50,00
4 e 5/10	Plano de negócios para Começar Bem	14 às 17h	Sebrae 515N
18 e 19/10	Plano de negócios para Começar Bem	14 às 17h	Sebrae / SIA

NOVEMBRO			R\$ 50,00
8 e 9/11	Plano de negócios para Começar Bem	14 às 17h	Sebrae 515N
22 e 23/11	Plano de negócios para Começar Bem	14 às 17h	Sebrae / SIA

DEZEMBRO			R\$ 50,00
5 e 6/12	Plano de negócios para Começar Bem	14 às 17h	Sebrae 515N

CURSO

AGOSTO			R\$ 150,00
23 a 25/8	Transforme a sua ideia em modelo de negócios	14 às 18h	Sebrae / SIA



Programa composto de soluções que tratam de temas básicos para a gestão e o fortalecimento dos negócios dos novos empresários brasileiros. As oficinas empresariais ensinam o microempreendedor individual a gerenciar sua empresa na prática, possibilitando seu crescimento.

AGOSTO			GRATUITA
1º/8	SEI Controlar o meu dinheiro	18 às 22h	Sebrae / SIA
3/8	SEI Controlar o meu dinheiro	14 às 18h	Sebrae 515N
10/8	SEI Vender	14 às 18h	Sebrae / SIA
24/8	SEI Planejar	14 às 18h	Sebrae 515N

SETEMBRO			GRATUITA
1º/9	SEI Vender	14 às 18h	Sebrae / SIA
12/9	SEI Formar o preço	14 às 18h	Sebrae 515N
20/9	SEI Empreender	14 às 18h	Sebrae 515N

OUTUBRO			GRATUITA
4/10	SEI Controlar o meu dinheiro	14 às 18h	Sebrae 515N
18/10	SEI Planejar	18 às 22h	Sebrae / SIA
25/10	SEI Comprar	14 às 18h	Sebrae 515N

NOVEMBRO			GRATUITA
8/11	SEI Vender	14 às 18h	Sebrae 515N
22/11	SEI Formar o preço	14 às 18h	Sebrae / SIA

DEZEMBRO			GRATUITA
6/12	SEI Empreender	14 às 18h	Sebrae 515N

Ferramenta exclusiva para empresários de microempresas. Essa nova solução oferece capacitação continuada com orientações sobre gestão de negócios, com vistas ao aumento da produtividade, à competitividade e à lucratividade de modo sustentável. Oportuniza canais que oferecem orientações empresariais práticas para o dia a dia do empresário.

PALESTRA

AGOSTO			GRATUITA
9/8	Gestão financeira Na Medida	19 às 21h	Sebrae / SIA
OUTUBRO			GRATUITA
5/10	Gestão de vendas Na Medida	19 às 21h	Sebrae / SIA

OFICINA

AGOSTO			R\$ 50,00
24/8	Gestão de pessoas - Processo seletivo de empregados	14 às 18h	Sebrae 515N
31/8	Preço de venda - Custos dos produtos e serviços	19 às 22h	Sebrae / SIA
SETEMBRO			R\$ 50,00
13/9	Inadimplência - Como evitar	18 às 22h	Sebrae / SIA
14/9	Empresário como líder coach	18 às 22h	Sebrae / SIA
22/9	Preço de venda - Custos dos produtos e serviços	14 às 18h	Sebrae / SIA

CURSO

AGOSTO			R\$ 270,00
22 a 26/8	Gestão financeira Na Medida	18 às 22h	Sebrae / SIA
29/8 a 1º/9	Gestão estratégica de vendas	14 às 18h	Sebrae 515N
SETEMBRO			R\$ 270,00
19 a 22/9	Gestão estratégica de vendas	14 às 18h	Sebrae 515N
OUTUBRO			R\$ 270,00
18 a 21/10	Gestão estratégica de vendas	18 às 22h	Sebrae / SIA



OFICINA MEG

A oficina Modelo de Excelência em Gestão proporciona ao empresário conhecer o modelo de diagnóstico e como aplicá-lo para melhoria das práticas empresariais.

AGOSTO			R\$ 50,00
23 e 24/8	Modelo de Excelência de Gestão	14 às 18h	Sebrae / SIA

Programação sujeita a alterações.

SEMINÁRIOS EMPRETEC

Quanto mais você se desenvolve, mais longe sua empresa pode ir.

Desenvolvido pela ONU, o Empretec ajuda você a se conhecer melhor e reconhecer as suas características empreendedoras, entre elas: estabelecer metas desafiantes, ampliar sua visão de mercado e identificar oportunidades de negócio. Num ano que promete muitos desafios, não tenha dúvida de que é o momento ideal para melhorar suas competências e se destacar.

**São 6 dias que irão mudar a sua vida e a de sua empresa!
Faça Empretec.**

AGOSTO	8 a 13/8
	22 a 27/8
SETEMBRO	19 a 24/9
	26/9 a 1º/10
OUTUBRO	3 a 8/10
	17 a 22/10

NOVEMBRO	7 a 12/11
	21 a 26/11

DEZEMBRO	5 a 10/12
----------	-----------



 **LOCAL**
Sebrae no DF
SIA Trecho 3, Lote 1.580

 **INVESTIMENTO**
R\$ 1.100,00

INFORMAÇÕES & INSCRIÇÕES

0800 570 0800 ou www.df.sebrae.com.br

PALESTRAS GERENCIAIS



As palestras gerenciais buscam disponibilizar aos participantes informações e orientações sobre os diversos temas gerenciais, como empreendedorismo, planejamento, mercado e finanças, fundamentais à criação, à gestão e ao desenvolvimento dos pequenos empreendimentos.

AGOSTO

GRATUITA

3/8	Controles financeiros	15 às 17h	Sebrae 515N
10/8	Entendendo custos, despesas e preço de venda	15 às 17h	Sebrae / SIA
11/8	Oratória	15 às 17h	Sebrae 515N
17/8	Como atrair, conquistar e manter clientes	15 às 17h	Sebrae / SIA
18/8	Atendimento ao cliente	15 às 17h	Sebrae 515N

SETEMBRO

GRATUITA

1º/9	Atendimento ao cliente	15 às 17h	Sebrae / SIA
14/9	Gerenciando o fluxo de caixa com eficiência	15 às 17h	Sebrae 515N
22/9	Técnicas de vendas	15 às 17h	Sebrae 515N
28/9	Promoção de vendas	15 às 17h	Sebrae / SIA

OUTUBRO

GRATUITA

10/10	Atendimento ao cliente	15 às 17h	Sebrae 515N
27/10	Técnicas de vendas	19 às 21h	Sebrae / SIA

NOVEMBRO

GRATUITA

8/11	Coaching empresarial	19 às 21h	Sebrae / SIA
------	----------------------	-----------	--------------

DEZEMBRO

GRATUITA

1º/12	Técnicas de vendas	19 às 21h	Sebrae / SIA
-------	--------------------	-----------	--------------

COACHING EMPREENDEDOR



O Coaching é uma metodologia de desenvolvimento humano. Surge como uma alternativa para empresários e profissionais que desejam se conhecer melhor, definir claramente seus objetivos. O curso não tem a pretensão de formar coaches e nem de esgotar todas as técnicas e ferramentas disponíveis no Coaching.

Objetivo:

- Compreender o que é Coaching e Inteligência Emocional, correlacionando esses conceitos ao aumento de performance individual e organizacional.
- Tomar consciência de si mesmo, identificando comportamentos e atitudes não apoiadores e escolhendo, de forma consciente, como utilizar as emoções a seu próprio favor.

OUTUBRO			R\$ 150,00
6/10	1º encontro	19 às 22h	Sebrae / SIA
13/10	2º encontro	19 às 22h	Sebrae / SIA
20/10	3º encontro	19 às 22h	Sebrae / SIA
27/10	4º encontro	19 às 22h	Sebrae / SIA
3/11	5º encontro	19 às 22h	Sebrae / SIA

NOVEMBRO			R\$ 150,00
10/11	1º encontro	19 às 22h	Sebrae / SIA
17/11	2º encontro	19 às 22h	Sebrae / SIA
24/11	3º encontro	19 às 22h	Sebrae / SIA
29/11	4º encontro	19 às 22h	Sebrae / SIA
1º/12	5º encontro	19 às 22h	Sebrae / SIA

CURSOS GERENCIAIS



Os cursos gerenciais têm o propósito de oferecer aos empresários um direcionamento que possibilite condições propícias ao aperfeiçoamento do desempenho em seus negócios, permitindo ao empreendedor construir os caminhos para a evolução empresarial conforme sua necessidade e interesse.

AGOSTO			R\$ 150,00
8 a 12/8	Plano de negócios	18 às 22h	Sebrae / SIA
8 a 12/8	Controles financeiros	14 às 17h	Sebrae 515N
8 a 12/8	Startup - Coloque sua ideia em prática	19 às 22h	Sebrae / SIA
15 a 19/8	Oratória	19 às 22h	Sebrae / SIA
15 a 19/8	Liderança coaching	19 às 22h	Sebrae / SIA
22 a 26/8	Plano de negócios	14 às 18h	Sebrae 515N
29/8 a 2/9	Boas práticas em segurança alimentar e responsável técnico do comércio	15 às 18h	Sebrae / SIA
29/8 a 2/9	Atendimento ao cliente	19 às 22h	Sebrae / SIA

SETEMBRO			R\$ 150,00
12 a 16/9	Plano de negócios	14 às 18h	Sebrae 515N
12 a 16/9	Liderança coaching	19 às 22h	Sebrae / SIA
12 a 16/9	Atendimento ao cliente	19 às 22h	Sebrae / SIA
12 a 16/9	Gestão de visual de loja	19 às 22h	Sebrae / SIA
19 a 23/9	Técnicas de vendas	19 às 22h	Sebrae / SIA
19 a 23/9	Controles financeiros	14 às 18h	Sebrae 515N
19 a 23/9	Plano de negócios	18 às 22h	Sebrae / SIA
26 a 30/9	Boas práticas em segurança alimentar e responsável técnico do comércio	15 às 18h	Sebrae / SIA
26 a 30/9	Atendimento ao cliente	19 às 22h	Sebrae / SIA

OUTUBRO			R\$ 150,00
3 a 7/10	Plano de negócios	14 às 18h	Sebrae 515N
3 a 7/10	Técnicas de vendas	19 às 22h	Sebrae / SIA
17 a 21/10	Plano de negócios	18 às 22h	Sebrae / SIA
24 a 28/10	Atendimento ao cliente	14 às 17h	Sebrae 515N
24 a 28/10	Gestão de estoque	19 às 22h	Sebrae / SIA

NOVEMBRO			R\$ 150,00
7 a 11/11	Plano de negócios	14 às 18h	Sebrae 515N
7 a 11/11	Técnicas de vendas	19 às 22h	Sebrae / SIA
21 a 25/11	Plano de negócios	14 às 18h	Sebrae / SIA
21 a 25/11	Atendimento ao cliente	19 às 22h	Sebrae / SIA
21 a 25/11	Análise o planejamento financeiro	19 às 22h	Sebrae / SIA

DEZEMBRO			R\$ 150,00
5 a 9/12	Plano de negócios	14 às 18h	Sebrae / SIA
5 a 9/12	Técnicas de vendas	19 às 22h	Sebrae / SIA

COMPRAS GOVERNAMENTAIS



CURSOS

OUTUBRO			GRATUITO
17 a 21/10	Saiba como vender para o governo	19 às 22h	Sebrae / SIA

NOVEMBRO			GRATUITO
21 a 25/11	Saiba como vender para o governo	19 às 22h	Sebrae / SIA

PRÁTICAS EMPRESARIAIS



As Práticas Empresariais orientam a gestão do seu empreendimento. Focam na utilização das melhores práticas gerenciais, melhorando a organização da empresa, possibilitando seu crescimento e, assim, tornando-a mais competitiva no mercado.

AGOSTO			R\$ 50,00
8/8	Entendendo o franchising	9 às 18h	Sebrae 515N
10/8	E-commerce	14 às 18h	Sebrae 515N
17/8	Mídias sociais	14 às 18h	Sebrae 515N

SETEMBRO			R\$ 50,00
6/9	Como elaborar controles financeiros	18 às 22h	Sebrae / SIA
21/9	E-commerce	14 às 18h	Sebrae 515N

OUTUBRO			R\$ 50,00
4/10	Entendendo o franchising	9 às 18h	Sebrae 515N
19/10	E-commerce	18 às 22h	Sebrae / SIA

NOVEMBRO			R\$ 50,00
10/11	E-commerce	18 às 22h	Sebrae / SIA

CENTRAIS DE ATENDIMENTO SEBRAE NO DF

SEBRAE NO DISTRITO FEDERAL

SIA Trecho 3, Lote 1.580 - Guarará/DF

CEP: 71.200-030

Horário: 8h30 às 17h30

www.df.sebrae.com.br

SEBRAE 604 SUL

SGAS Av. L2 Sul 604/605, Módulos 30/31 - Asa Sul

Brasília/DF

CEP: 70.200-645

Horário: 8h30 às 17h30

SEBRAE 515 NORTE

W3 Norte, Quadra 515, Bloco C, Lote 32 - Asa Norte

Brasília/DF

CEP: 70.770-503

Horário: 8h30 às 17h30

JUNTA COMERCIAL DO DF

SAS Quadra 02, Lote 1/A - Subsolo

Brasília/DF

CEP: 70.070-971

Horário: 8h30 às 17h30

PONTOS DE ATENDIMENTO

NA HORA EMPRESARIAL - RIACHO FUNDO

QN 07, 2º andar - Shopping Riacho Mall

Riacho Fundo/DF

CEP: 71.805-700

Horário: 7h30 às 18h30

NA HORA EMPRESARIAL - TAGUATINGA

QS 03 Lote 11 Lojas 4 a 8 Pistão Sul

Águas Claras/DF

CEP: 71.953-000

Horário: 7h30 às 18h30

Consulte a localização das unidades móveis e dos terminais de autoatendimento no site www.df.sebrae.com.br



Dúvidas sobre negócios
Atendimento online
www.df.sebrae.com.br



Fale com a ouvidoria
do Sebrae no DF
www.df.sebrae.com.br



0800 570 0800

Siga o Sebrae
nas Redes Sociais!



@sebraenodf