

SALTO - ACELERADORA ON-LINE DE MEI

Programa de capacitação gerencial para microempreendedores individuais

DESCRIÇÃO DA SOLUÇÃO

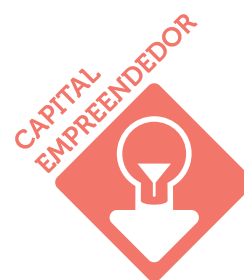
O Salto Aceleradora Online tem como objetivo o aprimoramento profissional e pessoal do microempreendedor individual (MEI) em um programa de capacitação online e escalável. A metodologia combina elementos de ponta das incubadoras e aceleradoras de negócios, adaptados para o pequeno empreendedor, buscando acelerar o seu crescimento de forma sustentável.

O programa conta com 3 etapas principais ou saltos: **Salto 1** - Foco no Empreendedor; **Salto 2** - Foco no Negócio; **Salto 3** - Foco no Crescimento. Estas etapas acontecem ao longo de 10 semanas, no qual o participante tem acesso a metodologias ativas do ensino a distância, atividades mão na massa, laboratórios de troca e mentorias coletivas ou individuais. O empreendedor navega nesses conteúdos através da plataforma do Salto Aceleradora Online. Para tornar simples a experiência na ferramenta, cada turma conta com um facilitador, um cofacilitador e um moderador. Enquanto o moderador é o responsável pelo auxílio em questões relacionadas a plataforma, o cofacilitador e facilitador orientam os microempreendedores durante a jornada.

Ao final, o participante terá acesso a mais de 50 horas de curso online, conteúdos pockets, ebooks exclusivos e mais de 18 ferramentas práticas para conhecer melhor a si mesmo e ao seu negócio.

ETAPAS/AÇÕES

- ★ Lançamento do programa
- ★ Módulo 1: Autodesenvolvimento



PÚBLICO-ALVO

Microempreendedores individuais formalizados, em processo de formalização ou informais, de qualquer ramo de atuação e estágio de maturidade, que buscam melhorar ou modificar o seu modelo de negócios e que tenha o desejo de crescer

PRÉ-REQUISITOS

- Ser microempreendedor individual (formalizado ou não)
- Ter disponibilidade de 5 horas semanais com o programa ao longo de 10 semanas
- Ter disponibilidade no período noturno (19h às 21h)
- Ter computador e acesso à internet
- Ter o navegador Google Chrome e o aplicativo Zoom instalados
- Ter o básico de fluência digital



- * Módulo 2: Modelo de negócios
- * Módulo 3: Mercado
- * Módulo 4: Finanças
- * Módulo 5: Marketing e vendas
- * Módulo 6: Pitch
- * Demoday

ENTREGAS/RESULTADOS PROPOSTOS

O microempreendedor irá desenvolver competências e adquirir os seguintes aprendizados:

- * Qual o modelo mental do empreendedor
- * Como identificar as habilidades empreendedoras
- * Qual o modelo de negócio do microempreendedor: para quem e o que vende, qual a entrega de valor e os canais de venda
- * Como aprender a partir dos concorrentes, clientes e mercado
- * Como desenvolver a precificação do seu produto ou serviço
- * Como realizar o fluxo de caixa do negócio
- * Como vender em canais digitais?
- * Dicas para vender no WhatsApp, Instagram e Google Meu Negócio
- * Como utilizar o seu discurso para vender o negócio
- * Como fazer um *pitch*

FORMATO

Curso on-line

MODALIDADE

À distância

DURAÇÃO

50 horas

UNIDADE TÉCNICA

UADE

