

ACESSO A CRÉDITO



Sebrae na sua Empresa

FICHA TÉCNICA

© 2021. Serviço de Apoio às Micro e Pequenas Empresas de Minas Gerais – Sebrae Minas

TODOS OS DIREITOS RESERVADOS

É permitida a reprodução total ou parcial, de qualquer forma ou por qualquer meio, desde que divulgada a fonte.

INFORMAÇÕES E CONTATOS

Serviço de Apoio às Micro e Pequenas Empresas de Minas Gerais – Sebrae Minas

Unidade de Relacionamento com Clientes

Av. Barão Homem de Melo, 329, Nova Granada – CEP 30431-285 – Belo Horizonte – MG.

Telefone 0800 570 0800 Home: www.sebrae.com.br/minasgerais

SEBRAE MINAS

Presidente do Conselho Deliberativo
ROBERTO SIMÕES

Superintendente
AFONSO MARIA ROCHA

Diretor de Operações
MARDEN MÁRCIO MAGALHÃES

Diretor Técnico
JOÃO CRUZ REIS FILHO

Unidade de Relacionamento com Clientes
Gerente | MÔNICA XAVIER SEGANTINI DE CASTRO
Equipe Técnica | ANY MYUKI WAKABAYASHI | DÉBORA CONCEIÇÃO DE SOUZA | ROGÉRIO ANDRADE SALLES

Unidade de Articulação e Desenvolvimento Econômico
Gerente | ALESSANDRO FLÁVIO BARBOSA CHAVES
Equipe Técnica | ARYADNE BARROSO DA SILVA | IGOR ROBERT MARTINS SILVA | JOSÉ MÁRCIO MARTINS

Unidade de Marketing e Comunicação
Gerente | LEONARDO IGLESIAS RIBEIRO
Equipe Técnica | MÁRCIA DE PAULA DA FONSECA

Editoração Eletrônica e Projeto Gráfico
POPCORN COMUNICAÇÃO

RDB CRIATIVIDADE PARA INOVAÇÃO
Autor | DIOGO MACENHAN
Coautor | RODRIGO DE BARROS

S443 Sebrae na sua Empresa: Acesso a crédito. Belo Horizonte: Sebrae/MG, 2021.
24p.: il.

1. Crédito. I. Serviço de Apoio às Micro e Pequenas Empresas de Minas Gerais. II. Título.

CDU: 658.15

ACESSO A CRÉDITO
É ESSENCIAL



O Acesso a Crédito estimula o nascimento e a expansão dos negócios. Além, é claro, de contribuir para o desenvolvimento e implementação da inovação, o que torna a empresa muito mais competitiva frente a um mercado cada vez mais concorrido.

A busca por recursos financeiros nem sempre é uma tarefa simples, mas ainda assim tem sido cada vez mais constante. Por esse motivo, o Sebrae Minas preparou este material, com informações importantes para orientar você na busca por crédito.

As Micro e Pequenas Empresas (MPEs) normalmente precisam de dinheiro para usar como **capital de giro, financiamento**, ou as duas opções. Afinal, nem sempre é possível contar com capital próprio.

É possível procurar apoio externo e conseguir o crédito. Basta cumprir alguns pré-requisitos. Com este material, nós queremos que você acesse e use o crédito de forma compatível com a realidade da sua empresa e que obtenha o máximo de resultados dessa operação.



AQUI VOCÊ ENCONTRARÁ RESPOSTAS PARA PERGUNTAS COMO:

- Por que para ter acesso a crédito é importante manter as finanças da empresa organizadas?
- Quais são as modalidades de crédito disponíveis e a sua composição?
- O que é investimento fixo?
- O que são investidores?
- Qual a importância do relacionamento com o sistema financeiro?
- O que são fundos garantidores de crédito – Fampe (Fundo de Aval às Micro e Pequenas Empresas)?

Aqui você tem um **apoio** técnico e consultivo para a sua empresa.

Além de boas informações, trouxemos um material útil e aplicável.

Fique à vontade para rabiscar, fazer as atividades e interagir com todo o conteúdo!

Queremos que sua empresa prospere e ter **Acesso a Crédito** pode te ajudar.

Vamos juntos? O Sebrae está com você!

SUMÁRIO

1. POR QUE O ACESSO AO CRÉDITO É IMPORTANTE?	7
2. COMO O ACESSO AO CRÉDITO PODE TE AJUDAR?	7
3. O QUE A SUA EMPRESA PODE FAZER?	7
3.1. Capital de Giro	
3.1.1. Capital de Giro Financiado por Fornecedores e Clientes	8
3.1.2. Capital de Giro Gerado por Vendas de Ativos Ociosos	9
3.1.3. Capital de Giro com Venda de Estoques Obsoletos	9
3.1.4. Capital de Giro Utilizando Antecipação de Recebíveis	9
3.1.5. Empréstimo a Capital de Giro	10
3.1.6. Cheque Especial e Cartão de Crédito	10
3.1.7. Microcrédito	11
3.2. Investimento Fixo	
3.2.1. Financiamento	11
3.2.2. Leasing	12
3.3. Investidores	
3.3.1. Investidor-anjo	12
3.3.2. Capital Empreendedor	12
3.3.3. Smart Money	13
3.3.4. Crowdfunding	13
3.4. Relacionamento com o Sistema Financeiro	13
3.5. Instituições Financeiras	
3.5.1. Bancos Públicos X Bancos Privados	14
3.5.2. Banco de Desenvolvimento Nacional	15
3.5.3. Banco de Desenvolvimento Estadual e Regional	15
3.5.4. Cooperativas de Crédito	15
3.5.5. Bancos Digitais	16
3.5.6. Empresa Simples de Crédito	17
3.5.7. Financeiras	17
3.5.8. Correspondente Bancário	17
3.5.9. Sociedade de Empréstimo entre Pessoas – SEP	18
3.5.10. Factoring	18
3.6. Garantias	18
3.7. Por Onde sua Empresa Pode Começar	19
3.8. Endividamento	21
4. CONCLUINDO	22
5. PARA IR MUITO MAIS ALÉM	23

POR QUE ACESSO A CRÉDITO É IMPORTANTE?

Muitos fatores têm influenciado as pessoas a abrirem seus próprios negócios. Entre os principais, estão: a ampliação do mercado consumidor, as demandas existentes, as mudanças na legislação que favorecem o empreendedorismo e a própria situação econômica atual do país.

Portanto, além de planejamento e foco, as empresas precisam contar com recursos financeiros para **crescer de maneira sustentável e acelerada**. Muitas pessoas têm dúvidas e até mesmo um certo desconhecimento sobre crédito para pessoas jurídicas. **Você se reconhece nessa descrição?**

Então convidamos você a continuar acompanhando este material, pois o próximo passo é esclarecer todas as suas dúvidas em relação ao Acesso a Crédito.

COMO O ACESSO A CRÉDITO PODE TE AJUDAR?

O sucesso de uma empresa é composto por uma série de fatores essenciais que mantêm o negócio no rumo certo. Toda empresa depende de capital para produzir e se desenvolver, e os recursos financeiros, sem dúvida, ocupam uma posição de destaque.

O mercado de crédito é bastante amplo e conta com diferentes alternativas para atender às necessidades das empresas. Por isso, é importante conhecer as diferentes modalidades antes de solicitar qualquer valor junto às instituições financeiras.

O QUE SUA EMPRESA PODE FAZER?

Conheça agora as **modalidades de crédito** disponíveis e as suas composições:

3.1. CAPITAL DE GIRO

Essa é uma das principais necessidades dos empresários, ter dinheiro em caixa para suportar as despesas relacionadas à operação do negócio, por exemplo: pagamento da folha de colaboradores, das contas diárias, despesas com fornecedores, entre outros. Mostrar responsabilidade em arcar com os compromissos financeiros faz com que a empresa ganhe cada vez mais credibilidade e força no mercado.

3.1.1. Capital de Giro Financiado por Fornecedores e Clientes

É possível também ajustar o capital de giro com pequenas mudanças no processo de compra e venda da empresa. Tenha uma relação de **confiança** com o seu fornecedor, pague sempre em dia seus compromissos e negocie quando precisar. Com a relação estabelecida, você poderá solicitar melhores condições de prazos e preços, além de uma boa referência de mercado para novas possibilidades de parceria.

O cliente também pode ser um financiador do seu capital de giro. Negociar valores à vista, valores de entrada e parcelamentos mais adequados aos prazos negociados com os fornecedores possibilita uma melhor gestão dos recursos financeiros da empresa.

Mas atenção! É importante pesquisar no seu mercado quais são os prazos praticados para não perder competitividade.



PARA IR ALÉM

Uma alternativa para você receber mais rápido dos seus clientes e ter dinheiro em caixa é a disponibilização do PIX da sua empresa.

Clique aqui e ouça o podcast e conheça essa possibilidade de pagamento instantâneo acessível 7 dias por semana, 24 horas por dia.

3.1.2. Capital de Giro Gerado por Vendas de Ativos Ociosos

Muitas empresas possuem máquinas, equipamentos e até móveis ociosos que têm valor de mercado e podem ser vendidos para gerar recursos. Se for esse o seu caso, libere espaço físico e capitalize seu negócio vendendo esses bens

3.1.3. Capital de Giro com Venda de Estoques Obsoletos

Estoques devem ter um ciclo de vida dentro da empresa. Conheça o seu mercado para identificar quais os prazos razoáveis para que aqueles produtos continuem nas prateleiras.

Liquidações e **promoções** são bem-vindas para girar o estoque e promover novidades para os clientes.



SAIBA MAIS

Baixe o material de Marketing e Vendas para saber mais. Acesse:

[Sebrae na sua Empresa - Marketing e Vendas](#)

3.1.4. Capital de Giro Utilizando Antecipação de Recebíveis

A antecipação de recebíveis (cheques pré-datados, vendas no cartão de crédito e boletos) é a operação que disponibiliza o valor das vendas a prazo antes da data que o valor será creditado em conta. Essa antecipação é solicitada pelo cliente à operadora da máquina de cartão (adquirente) e em instituições bancárias.

Os valores a receber no futuro podem ser dados como garantia em uma operação de acesso a crédito. A principal diferença nesse tipo de operação é em relação a taxas de juros, que geralmente se tornam menores em função dessas garantias oferecidas.

DICA

Analise e compare as condições oferecidas pelas instituições para saber qual se adequa ao seu negócio.

Para ficar mais claro, veja este **exemplo**:

O empresário precisa de R\$ 500,00 para pagamentos de boletos nos próximos dias. E na máquina de cartão existe o valor de R\$ 300,00 para receber daqui a 30 dias.

OPÇÃO 1 Antecipação de cartão: O empresário entra em contato com a operadora da maquininha de cartão e solicita o valor de R\$ 300,00 para receber hoje. Nessa operação será descontado os juros de antecipação.

OPÇÃO 2 Recebíveis como garantia: Ele solicita uma linha de capital de giro em uma instituição financeira e oferece os R\$ 300,00 como garantia na operação. Esses recebíveis refletem na redução da taxa de juros da linha de crédito.

Importante: Compare as duas opções e verifique qual é a melhor condição com juros e prazos.

Em relação às antecipações, verifique se essas operações estão acontecendo de forma recorrente, pois o problema pode ser outro, além do crédito. É importante também analisar as taxas de juros das maquininhas, você pode estar pagando mais caro para receber um valor no dia seguinte.

3.1.5. Empréstimo a Capital de Giro

As instituições financeiras possuem linhas de crédito específicas para capital de giro com várias condições. Fique atento à real necessidade da empresa, porque a linha de capital de giro possui taxas que muitas vezes dificultam o fluxo de caixa da empresa.

3.1.6. Cheque Especial e Cartão de Crédito

Modalidades que podem ser aliadas ou problemáticas dentro da empresa.

O cheque especial é um crédito disponibilizado em conta-corrente, geralmente é de fácil acesso, pois pode estar

pré-aprovado pelo banco. Comumente, é mais caro e indicado apenas para emergências. A quitação da dívida deve ocorrer o mais rápido possível. Compras com fornecedores com cartão de crédito também merecem um ponto de atenção. Às vezes, os parceiros oferecem descontos para a utilização dessa modalidade. Entretanto, quando há atraso no pagamento da fatura, os juros cobrados podem comprometer os benefícios conseguidos durante a negociação.

3.1.7. Microcrédito

O microcrédito é a concessão de empréstimos de pequeno valor a microempreendedores formais e informais, normalmente sem acesso ao sistema financeiro nacional.



SAIBA MAIS

O microcrédito é uma opção mais simples e acessível às necessidades de recursos financeiros. Conheça as características e condições para solicitá-lo. Acesse:

[Microcrédito para pequenos negócios: tire as suas dúvidas](#)

3.2. INVESTIMENTO FIXO

3.2.1. Financiamento

Trata-se da aquisição de máquinas e equipamentos necessários para a empresa cobrir as novas demandas e dar um salto em produtividade.

Nesse caso, as instituições financeiras irão solicitar garantias que suportam o valor do bem que está sendo adquirido e podem, ainda, mantê-lo em alienação.

Características: Prazos maiores, taxas menores e aumento na exigência de garantias complementares. O recurso é destinado para a compra de algo e vai direto para a conta do fornecedor.

3.2.2. Leasing

Conhecido como arrendamento mercantil, essa operação é como um aluguel de um imóvel, carro ou outro bem. Mas, no final do contrato, há três opções: **renová-lo**, **devolver** o bem e encerrar o contrato ou **comprá-lo** da instituição.

Caraterísticas: Solicita garantia, prazo mínimo de 2 a 3 anos, e o bem pode ser comprado com o valor previamente combinado.



SAIBA MAIS

Acesse: os diferentes **Tipos de Leasing** e as vantagens em relação ao financiamento.

3.3. INVESTIDORES

3.3.1. Investidor-anjo

Um investidor-anjo pode ser um empresário ou executivo que se interessa por determinados segmentos de negócios. E, de maneira geral, a apresentação das ideias pode ser feita em rodadas de investimento, por meio de plataformas on-line especializadas em negociações desse tipo ou de convites feitos pelos próprios investidores.



SAIBA MAIS

Investidores-anjos podem ajudar a implementar seu negócio.

Veja aqui.

3.3.2. Capital Empreendedor

Nessa forma de financiamento, um investidor – chamado de investidor de risco – aporta recursos no negócio em troca de participação societária, geralmente minoritária, de uma empresa de capital fechado.



SAIBA MAIS

Clique aqui e saiba como esse tipo de investimento se aplica à sua empresa.

3.3.3. Smart Money

O dinheiro inteligente significa que os investidores não irão aportar apenas o capital, mas que também serão um diferencial importante para a empresa, contribuindo com ideias cruciais para o modelo do negócio. Ou seja, irão potencializar o time.

3.3.4. Crowdfunding

A internet pode ser uma excelente aliada na hora de buscar alternativas de financiamento para realizar aqueles projetos importantes e que ainda não saíram do papel. Por meio de plataformas colaborativas, muitas pessoas ou equipes já estão cadastrando seus projetos e conquistando o apoio de diversos colaboradores para a sua realização. Trata-se do chamado crowdfunding, ou **financiamento coletivo**.



SAIBA MAIS

Empreendedores responsáveis por plataformas on-line de captação de recursos para projetos explicam como funciona esse tipo de ferramenta. Acesse aqui.

3.4. RELACIONAMENTO COM O SISTEMA FINANCEIRO

Os agentes financeiros devem ser grandes aliados das micro e pequenas empresas, assim como os fornecedores de produtos ou serviços, e essa proximidade pode gerar bons frutos.

Confira algumas atitudes que refletem positivamente nessa relação:

- Movimentação da conta empresarial: Fazer a movimentação financeira utilizando uma conta-corrente empresarial é uma forma de iniciar o relacionamento com as instituições financeiras.

- Pontualidade: Quitar regularmente seus compromissos financeiros com fornecedores e recolher os impostos em dia é uma demonstração de saúde financeira em dia.
- Cadastro Atualizado: Manter atualizadas as informações financeiras e patrimoniais da empresa e dos sócios no sistema bancário é importante para uma formação de um conceito positivo em relação à empresa.
- Reciprocidade: Adquirir produtos e serviços bancários que interessem à sua empresa é encarado pelos bancos como reciprocidade e melhora a avaliação que é feita da empresa.

DICA

Observe a cesta bancária e quais são os itens utilizados pela sua empresa, otimize os recursos de acordo com as necessidades.

Apesar de os bancos privados e públicos serem a opção mais conhecida, existem **outras alternativas**. Vamos conhecer algumas delas?

3.5. INSTITUIÇÕES FINANCEIRAS

Muitas pessoas não conhecem todas as instituições disponíveis no Brasil e, por esse motivo, recorrem sempre às mais conhecidas. A partir de agora vamos apresentar as **diferentes opções** que você tem para solicitar o capital necessário para o desenvolvimento do seu negócio.

3.5.1. Bancos Públicos x Bancos Privados

São instituições financeiras controladas pelo Estado ou de forma privada.

Principais serviços que podem ser prestados às pequenas empresas:

Operam linhas de crédito para capital de giro e investimento, conta-corrente, cartão de crédito e débito empresarial, cobrança bancária, recebimento de contas, transferências, operações de câmbio, desconto de títulos, folha de pagamento, serviços de empréstimos para funcionários, seguros, consórcios, pagamento por QR Code, depósito de cheque por imagem e microcrédito.

DICA

Consulte a sua agência para verificar a disponibilidade dos serviços apresentados e outros mais.

3.5.2. Banco de Desenvolvimento Nacional

O Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social – BNDES é responsável pela política de investimento de longo prazo do Governo Federal. Voltado para impulsionar o desenvolvimento econômico sustentável e diminuir o desequilíbrio regional.



SAIBA MAIS

Cartão BNDES – Entenda como funciona o cartão de crédito emitido por instituições financeiras credenciadas pelo Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social.

3.5.3. Bancos de Desenvolvimento Estadual e Regional

Instituições financeiras que oferecem financiamento para projetos empresariais. Geralmente realizam operações de longo prazo, utilizando fundos próprios e repassando os recursos do BNDES e outras fontes públicas.

DICA

Consulte a sua agência para verificar a disponibilidade dos serviços apresentados e outros mais.

3.5.4. Cooperativas de Crédito

Instituições constituídas na forma associativa. Os associados são, ao mesmo tempo, **donos e clientes**.

As sobras financeiras das cooperativas são distribuídas entre seus sócios. Além disso, fazem as aplicações dos recursos de poupança e renda em que os recursos captados contribuem para o desenvolvimento local e regional.

Principais serviços que podem ser prestados às pequenas empresas:

Operam linhas de crédito para capital de giro e investimento, conta-corrente, cartão de crédito e débito empresarial, cobrança bancária, recebimento de contas, transferências, operações de câmbio, desconto de títulos, folha de pagamento, serviços de empréstimos para funcionários, seguros, consórcios, pagamento por QR Code, depósito de cheque por imagem.

DICA

Consulte a sua agência para verificar a disponibilidades dos serviços apresentados e outros mais.

3.5.5. Bancos Digitais

Banco digital é o nome dado às instituições financeiras que funcionam de forma on-line. Isso significa que praticamente tudo o que o cliente precisa pode ser feito virtualmente, estando disponíveis a maioria dos serviços oferecidos por bancos que possuem agências físicas.

Principais serviços que podem ser prestados às pequenas empresas:

Operam linhas de crédito para capital de giro e investimento, conta-corrente, cartão de crédito e débito empresarial, recebimento de contas, emissão de boletos, transferências, operações de câmbio, desconto de títulos, seguros, consórcios, pagamento por QR Code, depósito de cheque por imagem.

DICA

Consulte a sua agência para verificar a disponibilidade dos serviços apresentados e outros mais.

3.5.6. Empresa Simples de Crédito – ESC

A ESC tem como objetivo a realização de operações de empréstimo, de financiamento e de desconto de títulos de crédito, exclusivamente com recursos próprios, tendo como contrapartes microempreendedores individuais, microempresas e empresas de pequeno porte.



SAIBA MAIS

Crédito rápido e fácil para pequenos negócios. Clique e acesse:

[ESC - Empresa Simples de Crédito](#)

3.5.7. Financeiras

As Sociedades de Crédito, Financiamento e Investimento possuem como principal função o financiamento de bens de consumo duráveis aos consumidores finais.

Principais serviços que podem ser prestados às pequenas empresas:

As empresas podem firmar contrato com essas instituições para venderem seus produtos a prazo, sem incorrer o risco da inadimplência, e receberem o valor à vista, descontadas as taxas de administração. Elas realizam o processo de análise de cadastro, concessão de crédito e cobrança.

3.5.8. Correspondente Bancário

Empresas cadastradas e autorizadas pelo Banco Central para realizarem operações bancárias.

Principais serviços que podem ser prestados às pequenas empresas:

Pagamento de contas, realizar depósitos e saques, abrir conta-corrente, apresentar proposta de operação de crédito, adquirir cartão de crédito e débito, seguros e títulos de capitalização.

3.5.9. Sociedade de Empréstimo entre Pessoas – SEP

Startups financeiras que conectam, por meio de plataforma digital, pessoas e empresas que buscam por crédito a poupadores que procuram investimentos. Chamada de peer-to-peer (ou empréstimo coletivo, em tradução livre).

3.5.10. Factoring

Não são instituições financeiras, pois não captam depósitos e não emprestam dinheiro.

Principais serviços que podem ser prestados às pequenas empresas:

Desconto de cheques pré-datados e de duplicatas.

3.6. GARANTIAS

As instituições solicitam garantias para reduzir o risco das operações de crédito seguindo critérios próprios e regras do Banco Central. Caso ocorra inadimplência por parte do cliente, essas garantias são apropriadas pela instituição financeira para recuperar os recursos financeiros emprestados.

As garantias normalmente solicitadas são de dois tipos:

GARANTIAS REAIS: Bens móveis e imóveis.

GARANTIAS PESSOAIS: Aval ou fiança de pessoas físicas.

Muitos pequenos negócios encontram dificuldade em apresentar as garantias exigidas, inviabilizando a contratação do empréstimo ou financiamento desejado ou levando à aprovação de um financiamento em condições menos favoráveis.

Por meio do Fundo de Aval às Micro e Pequenas Empresas – Fampe, o Sebrae Minas pode ser avalista complementar de financiamentos para pequenos negócios por meio de bancos conveniados.

Você deve estar se perguntando: **como funciona o Fampe**, certo? Nós explicamos!



Fonte: Co-Pyme



SAIBA MAIS

Por meio do Fundo de Aval às Micro e Pequenas Empresas – Fampe, o Sebrae Minas pode ser avalista complementar de financiamentos para pequenos negócios.

3.7. POR ONDE SUA EMPRESA PODE COMEÇAR?

Você precisa de crédito, mas não sabe por qual caminho seguir? Para te ajudar, elencamos alguns pontos importantes a serem observados no processo de obtenção de acesso a crédito. Seguindo essas dicas, você saberá como chegar mais perto do que tanto necessita e de forma planejada!

- Verifique informações da empresa e sócios.
- Verifique a documentação exigida pela instituição que pretende buscar o crédito.
- Verifique as instituições bancárias com que você possui relacionamento e compare as condições com outras.
- Certifique que o nome da empresa e dos sócios não possuem impedimentos.
- Passe informações financeiras confiáveis para a instituição de relacionamento.
- Solicite e compare o Custo Efetivo Total – CET das operações que pretende solicitar. Geralmente os contratos incluem: taxa de juros; taxa de análise de crédito; Tarifa de Abertura de Cadastro – TAC; taxas administrativas; seguros em geral; tarifas e tributos (Imposto sobre Operações Financeiras – IOF) entre outros.

Para ajudar a tomar essa decisão com cuidado e clareza, você pode [acessar o autodiagnóstico que o Sebrae Minas preparou](#).



SAIBA MAIS

O Sebrae Minas dispõe de um material de finanças que com certeza será muito útil na organização dos seus controles financeiros. Clique e acesse:

[Sebrae na sua Empresa - Finanças](#)

3.8. ENDIVIDAMENTO

A falta de um controle financeiro pode ocasionar problemas de caixa, uma vez que a incapacidade de pagamento gera endividamento e pode se tornar um grande transtorno.

Entender a [diferença entre endividamento e inadimplência](#) é

imprescindível, pois ambos podem ser um potencial impeditivo para o tão desejado crédito. Veja o infográfico a seguir:



SAIBA MAIS

Para complementar o que é endividamento e inadimplência, entenda melhor o que é dívida boa e dívida ruim. Saiba como cada uma influencia no seu negócio assistindo a [este vídeo](#).

Não manter as suas obrigações financeiras em dia rende problemas, atrapalha possíveis parcerias, compras, vendas e o acesso àquele dinheiro que fará diferença para a sua empresa.

HORA DE PRATICAR

Está na hora de colocar em prática tudo o que aprendeu com este material e ir em busca do crédito para a sua empresa. Mas, antes, responda, nos quadros editáveis abaixo, algumas questões que são importantes na negociação:

1) Para que você quer obter o crédito?

2) Existem alternativas para capitalizar a sua empresa sem endividamentos? Quais?

3) De quanto a sua empresa precisa?

4) Como pretende quitar o empréstimo?

5) Quais as garantias que você pode oferecer para a operação de crédito?

CONCLUINDO

Com este material, o Sebrae Minas espera poder contribuir para que os empreendedores tenham mais segurança na hora de buscar crédito junto às instituições financeiras.

O que você achou do caminho que percorremos até aqui?

Gostou de saber mais a respeito das linhas de crédito disponíveis para o seu negócio?

Convidamos você a buscar mais informações sobre esse tema. Conte sempre com o apoio do Sebrae Minas. Desejamos sucesso!

PARA IR MUITO MAIS ALÉM!



LEIA

O que é crédito assistido?

O PIX veio para revolucionar o internet banking

Os serviços que a sua empresa precisa em um só lugar!

Como o Open Banking pode favorecer o pequeno comércio



ASSISTA

Você quer saber as 5 dicas de ouro do Sebrae para acesso ao crédito?



OUÇA

Que negócio é esse, Sebrae? #03 - Créditos para pequenos negócios. "Fomento ou Tormento?"



APRENDA

Confira os cursos online disponibilizados pelo Sebrae

Acesse os cursos presenciais oferecidos pelo Sebrae Minas



0800 570 0800

 (31) 3314-2808

sebrae.mg

 [@sebrae.minas](https://www.instagram.com/sebrae.minas)

 [fb.com/sebraemg](https://www.facebook.com/sebraemg)

 twitter.com/sebraeminas

 [youtube.com/sebraeminas](https://www.youtube.com/sebraeminas)

 sebraemgcomvoce.com.br

 [linkedin.com/company/sebrae-mg](https://www.linkedin.com/company/sebrae-mg)