

# ELABORE SUA OFERTA

PÚBLICO CERTO + A PROMESSA CERTA + O MOMENTO CERTO = OFERTA IRRECUSÁVEL

---

## ELEMENTOS FUNDAMENTAIS

O que você está vendendo?

Qual o preço sugerido?

Quem aceitaria imediatamente sua oferta?

## OBJEÇÕES

Quais podem ser as principais objeções à sua oferta?

Como você pode combater essas objeções?

## BENEFÍCIOS

O benefício básico é

O benefício adicional importante é

## SENSO DE URGÊNCIA

Por que alguém compraria isso agora?

O que posso incluir para que minha oferta seja ainda mais atraente?

