

PROGRAMAÇÃO

JULHO/AGOSTO

cursos
conexões
workshops
oficinas
e muito mais

sebraelab



SEBRAE



POLÍTICA DE COMERCIALIZIZAÇÃO

Informamos que a confirmação das inscrições para os cursos está vinculada ao pagamento, que deve ser feito em até dois dias úteis antes da data de início da capacitação.

Reserva-se ao Sebrae o direito de não realizar a capacitação quando não atingir o número mínimo de inscritos.

Para ter mais informações sobre procedimentos de restituição e cancelamento de inscrição, acesse:

<http://loja.pe.sebrae.com.br/loja/politicaDeComercializacao>



INFORMAÇÕES

0800 570.0800

www.pe.sebrae.com.br

INSCRIÇÕES

loja.pe.sebrae.com.br

FALE COM O SEBRAELAB

sebraelab@pe.sebrae.com.br

2101.8550/8551

RECEBA EM PRIMEIRA
MÃO A PROGRAMAÇÃO
E INFORMAÇÕES EXCLUSIVAS
PELO NOSSO WHATSAPP

99194-6690

fase da **IDEIA**

1

EMPREENDEDORISMO

2

OPORTUNIDADE
DE NEGÓCIO

3

DESENVOLVA
SUA IDEIA
DE NEGÓCIO

4

ANÁLISE
DE MERCADO

5

VALIDE SEU
MODELO DE
NEGÓCIO

6

FORMALIZAÇÃO

7

PLANO DE
NEGÓCIO

8

CONSULTORIA
DE VIABILIDADE

**SIGA
ESTA
TRILHA**

fase da **VALIDAÇÃO**

fase da **CONSTRUÇÃO**

fase do **NEGÓCIO**

Trilha Começar Bem

EMPREENDEDORISMO | OFICINA

4h / R\$ 10,00

Esta oficina vai despertar o seu perfil empreendedor e torná-lo mais apto a criar e manter o seu negócio.

JULHO

01/07	8h30-12h30
03/07	14h-18h
08/07	8h30-12h30
10/07	18h-22h
13/07	8h30-12h30 (sábado)
15/07	8h30-12h30
17/07	14h-18h
22/07	8h30-12h30
24/07	18h-22h
29/07	8h30-12h30
31/07	14h-18h

AGOSTO

05/08	8h30-12h30
07/08	18h-22h
12/08	8h30-12h30
14/08	14h-18h
19/08	8h30-12h30
21/08	18h-22h
26/08	8h30-12h30
28/08	14h-18h

OPORTUNIDADE DE NEGÓCIOS | PALESTRA

2h / R\$ 10,00

Venha descobrir novas oportunidades de negócio, analisando novas tendências e identificando nichos de mercado.

JULHO

02/07	15h-17h
04/07	10h-12h
09/07	15h-17h
11/07	10h-12h
11/07	19h-21h
18/07	10h-12h
23/07	15h-17h
25/07	10h-12h
25/07	19h-21h
30/07	15h-17h

AGOSTO

01/08	10h-12h
06/08	15h-17h
08/08	10h-12h
08/08	19h-21h
13/08	15h-17h
15/08	10h-12h
20/08	15h-17h
22/08	10h-12h
22/08	19h-21h
27/08	15h-17h
29/08	10h-12h

DESENVOLVA SUA IDEIA DE NEGÓCIO

OFICINA

8h / R\$ 20,00

Entenda como criar e desenvolver soluções inovadoras para atender às necessidades dos seus clientes.

JULHO

04/07 e 05/07 8h30–12h30

05/07 8h30–17h30

11/07 e 12/07 8h30–12h30

12/07 14h–22h

18/07 e 19/07 8h30–12h30

19/07 8h30–17h30

20/07 8h30–17h30 (sábado)

26/07 14h–22h

25/07 e 26/07 8h30–12h30

AGOSTO

01/08 e 02/08 8h30–12h30

02/08 8h30–17h30

08/08 e 09/08 8h30–12h30

09/08 14h–22h

15/08 e 16/08 8h30–12h30

16/08 8h30–17h30

22/08 e 23/08 8h30–12h30

23/08 14h–22h

29/08 e 30/08 8h30–12h30

30/08 8h30–17h30

ANÁLISE DE MERCADO OFICINA

8h / R\$ 20,00

Aprenda como analisar melhor o mercado e ter mais ferramentas para a tomada de decisões.

JULHO

01/07 e 02/07 18h–22h

01/07 e 02/07 8h30–12h30

08/07 e 09/07 18h–22h

08/07 e 09/07 8h30–12h30

22/07 e 23/07 14h–18h

22/07 e 23/07 18h–22h

27/07 8h30–17h30 (sábado)

29/07 e 30/07 8h30–12h30

29/07 e 30/07 18h–22h

AGOSTO

05/08 e 06/08 18h–22h

05/08 e 06/08 8h30–12h30

12/08 e 13/08 18h–22h

12/08 e 13/08 8h30–12h30

19/08 e 20/08 14h–18h

19/08 e 20/08 18h–22h

26/08 e 27/08 8h30–12h30

26/08 e 27/08 18h–22h

VALIDE SEU MODELO DE NEGÓCIO

OFICINA

4h / R\$ 10,00

Realize uma análise mais aprofundada dos números do seu negócio e saiba se a sua proposta está adequada ao mercado.

JULHO

03/07 8h30–12h30

10/07 8h30–12h30

17/07 14h–18h

24/07 18h–22h

31/07 14h–18h

AGOSTO

03/08 8h30–12h30 (sábado)

07/08 8h30–12h30

14/08 8h30–12h30

21/08 14h–18h

28/08 18h–22h

31/08 8h30–12h30 (sábado)

FORMALIZAÇÃO OFICINA

4h / R\$ 10,00

Conheça benefícios, vantagens e regras judiciais para a formalização da sua empresa.

JULHO

04/07 8h30–12h30

11/07 14h–18h

18/07 18h–22h

25/07 8h30–12h30

AGOSTO

01/08 8h30–12h30

08/08 14h–18h

15/08 18h–22h

22/08 8h30–12h30

29/08 14h–18h

PLANO DE NEGÓCIOS OFICINA

8h / R\$ 20,00

Venha conhecer os principais desafios na implementação de um negócio, aumentando suas chances de sucesso no mercado.

JULHO

02/07 e 03/07 14h–18h

09/07 e 10/07 8h30–12h30

23/07 e 24/07 14h–18h

30/07 e 31/07 18h–22h

AGOSTO

06/08 e 07/08 14h–18h

13/08 e 14/08 8h30–12h30

20/08 e 21/08 18h–22h

27/08 e 28/08 8h30–12h30

INVESTIMENTO DA TRILHA COMEÇAR BEM

Pacote Trilha Coletiva (etapas de 1 a 7)

R\$ 80,00

Consultoria individual de viabilidade (etapa 8)

R\$ 30,00

Valor total

R\$ 110,00

Empreendedorismo

A ORATÓRIA E O COMPORTAMENTO EMPREENDEDOR |CURSO

15h / R\$ 80,00

Desenvolva técnicas para falar em público através de estratégias que tornam a sua comunicação mais segura, clara e eficiente.

JULHO

08/07 a 12/07.....19h – 22h

AGOSTO

12/08 a 16/08.....19h – 22h

COMPORTAMENTO EMPREENDEDOR |CURSO

30h / R\$ 120,00

Desenvolva as suas competências empreendedoras! Conheça mais sobre suas habilidades, além de temas como empreendedorismo, gestão e Plano de Negócios.

JULHO

22/07 a 26/07.....14h – 20h

AGOSTO

05/08 a 09/089h – 15h

PERSONAL BRANDING: A IMPORTÂNCIA DE ESTABELECER SUA MARCA PESSOAL |PALESTRA

2h / R\$ 10,00

Conheça a importância que a gestão da sua imagem tem para o seu sucesso profissional.

JULHO

25/07.....19h – 21h

LIDERANÇA COACH: DESENVOLVENDO COMPETÊNCIAS PARA OBTER RESULTADOS |CURSO

18h (16h de curso + 2h consultoria) /
R\$ 100,00

Desenvolva técnicas e ferramentas que aprimorem suas competências de liderança, engajamento e ampliação da *performance* em equipe.

JULHO

02 e 09/07.....8h – 17h

AGOSTO

06 e 13/0813h – 22h



DESIGN THINKING: UM NOVO OLHAR PARA OS PROBLEMAS | PALESTRA

2h / R\$ 10,00

Entenda melhor como funciona a ferramenta que aborda uma nova forma de solucionar problemas, de modo criativo e colaborativo.

JULHO

19/07 10h – 12h

AGOSTO

15/08 19h – 21h

COMO ESTRUTURAR SEU MODELO DE NEGÓCIO? (BUSINESS MODEL CANVAS) | PALESTRA

2h / R\$ 10,00

Visualize as principais funções do seu negócio! O Quadro de Modelo de Negócios auxilia os empreendedores nos processos de criação, diferenciação e inovação, aprimorando seu modelo de negócios para conquistar mais clientes e lucros

JULHO

12/07 10h – 12h

AGOSTO

08/08 14h – 16h

EMPRETEC | CURSO

60h / R\$ 600,00

O Empretec é um curso de imersão desenvolvido pela Organização das Nações Unidas (ONU) e aplicado em Pernambuco, exclusivamente, pelo Sebrae. Tem como objetivo desenvolver características empreendedoras e identificar novas oportunidades de negócio. Neste curso, você vai passar por diferentes experiências com o objetivo de enfrentar limitações, encarar os próprios medos e fortalecer as suas habilidades. São seis dias de treinamento intensivo que farão você se reinventar, redefinindo a sua visão de mundo, o seu poder de liderança e, principalmente, a sua capacidade de superação.

ENTREVISTAS SEMINÁRIOS

JULHO

01/07 a 05/07 08/07 a 13/07 8h – 18h

08/07 a 12/07 29/07 a 03/08 8h – 18h

AGOSTO

12/08 a 16/08 26/08 a 31/08 8h – 18h

empretec



www.bit.ly/empretec Recife

Finanças

FORMAÇÃO DO PREÇO DE VENDAS

|CURSO

15h / R\$ 80,00

Como saber qual é a estratégia correta para estipular preços? Aprenda como definir o preço considerando os fatores que influenciam o seu negócio.

JULHO

22/07 a 26/0719h–22h

AGOSTO

26/08 a 30/0819h–22h

SEI FORMAR PREÇO |OFICINA

4h / Gratuita

Como saber qual é a estratégia correta para estipular preços? Aprenda como definir o preço considerando os fatores que influenciam o seu negócio.

JULHO

23/078h30–12h30

AGOSTO

23/088h30–12h30

CONTABILIDADE PARA NÃO CONTADOR

|CURSO

15h / R\$ 80,00

Você não precisa ser contador para ter uma visão geral do funcionamento da contabilidade e de como ela pode ser útil no desenvolvimento empresarial. Entenda como decidir estrategicamente utilizando informações contábeis.

AGOSTO

19/08 a 23/0819h–22h

FINANÇAS: DO CONTROLE À ANÁLISE

|CURSO

22h (20h + 2h de consultoria) / R\$ 80,00

Aprenda a utilizar a gestão financeira nas tomadas de decisões, com base na análise dos indicadores de desempenho financeiro, analisando os preços praticados, reconhecendo a importância dos custos e do mercado, e descobrindo a melhor forma de utilizar esses controles para obter uma gestão mais eficaz.

JULHO

22, 23, 24, 25 e 26/0718h–22h

AGOSTO

12, 14, 16, 20 e 22/0818h–22h

ENTENDENDO CUSTOS, DESPESAS

E PREÇO DE VENDA |PALESTRA

2h / R\$ 10,00

Você vai entender melhor como custos, despesas e preços de venda contribuem diretamente na gestão financeira da sua empresa.

JULHO

02/0719h–21h

AGOSTO

29/0814h–16h

SEI CONTROLAR MEU DINHEIRO | OFICINA

6h (4h + 2h de consultoria) / Gratuita

Conheça uma série de ferramentas simples de gestão que vão contribuir para melhor controle e previsão de caixa.

JULHO

18/07...8h30–12h30 e **22/08** ...9h–11h (consultoria)

AGOSTO

12/08...8h30–12h30 e **16/09**...9h–11h (consultoria)

FLUXO DE CAIXA: CONTROLE E PLANEJE AS FINANÇAS DA SUA EMPRESA | PALESTRA

2h / R\$ 10,00

Analise os riscos de crédito nas relações comerciais para tomadas de decisões, identificando as ferramentas necessárias para a gestão de crédito e cobrança da sua empresa.

JULHO

12/07.....15h–17h



Gestão empresarial

CINCO PASSOS DA GESTÃO EMPRESARIAL

EXCLUSIVO PARA PESSOA JURÍDICA

35h (32h + 3h de consultoria) / R\$ 250,00

Agora que você é um empreendedor, precisa ter o controle da empresa em suas mãos. Para isso, precisa ter uma visão completa das principais áreas gerenciais da sua empresa, que serão abordadas nos cinco encontros que compõem este curso, atuando na identificação do mercado consumidor e na definição de estratégias, observando a viabilidade econômico-financeira e inserindo o uso de ferramentas de controle de gerenciamento. Além disso, o curso proporciona três horas de consultoria individual para analisar se os procedimentos trabalhados foram implantados corretamente e avaliar os resultados obtidos, esclarecendo dúvidas a respeito de conteúdos e práticas.

JULHO

23/07 a 20/08

ENCONTRO 1 – VISÃO DO NEGÓCIO

23/07 08–14h

ENCONTRO 2 – GESTÃO FINANCEIRA

30/07 08–14h

ENCONTRO 3 – MERCADO E VENDAS

06/08 08–14h

ENCONTRO 4 – TRABALHO EM EQUIPE

13/08 08–14h

ENCONTRO 5 – INDICADORES GERENCIAIS

20/08 08–14h

REUNIÃO DE AVALIAÇÃO

27/08 9h–11h

CONSULTORIA NA EMPRESA

23/07 a 20/08 – horário a combinar

AGOSTO

14/08 a 18/09

ENCONTRO 1 – VISÃO DO NEGÓCIO

14/08 8h–14h

ENCONTRO 2 – GESTÃO FINANCEIRA

21/08 8h–14h

ENCONTRO 3 – MERCADO E VENDAS

28/08 8h–14h

ENCONTRO 4 – TRABALHO EM EQUIPE

04/09 8h–14h

ENCONTRO 5 – INDICADORES GERENCIAIS

11/09 8h–14h

REUNIÃO DE AVALIAÇÃO

18/09 9h–11h

CONSULTORIA NA EMPRESA

14/08 a 18/09 – horário a combinar

Leis e normas

MEI – MICROEMPREENDEDOR INDIVIDUAL | PALESTRA

2h / Gratuita

Venha saber mais sobre oportunidades de negócio para quem é Microempreendedor Individual (MEI) e tirar todas as suas dúvidas.

JULHO

01/07 8h30–10h30

08/07 8h30–10h30

15/07 8h30–10h30

22/07 8h30–10h30

29/07 8h30–10h30

AGOSTO

05/08 8h30–10h30

12/08 8h30–10h30

19/08 8h30–10h30

26/08 8h30–10h30

COMO REGISTRAR A SUA MARCA

| PALESTRA

2h / R\$ 10,00

Conheça o passo a passo de como registrar a sua marca no INPI.

JULHO

02/07 19h–21h

AGOSTO

06/08 14h–16h

BOAS PRÁTICAS NO MANUSEIO DE ALIMENTOS PARA MANIPULADOR

| CURSO

20h / R\$ 80,00

Conheça quais as exigências técnicas e leis vigentes para trabalhar com manuseio e preparo de alimentos.

JULHO

01/07 a 05/07 14h–18h

08/07 a 12/07 18h–22h

AGOSTO

05/08 a 09/08 14h–18h

26/08 a 30/08 18h–22h

BOAS PRÁTICAS NO MANUSEIO DE ALIMENTOS PARA RESPONSÁVEL

CAPACITADO | CURSO

40h / R\$ 120,00

Entenda as exigências legais e sanitárias no manuseio de alimentos para empresários e gestores do segmento.

JULHO

22/07 a 02/08 18h–22h

AGOSTO

12/08 a 23/08 14h–18h

TRIBUTAÇÃO PARA MICRO E PEQUENAS EMPRESAS | CURSO

(15h + 2h de consultoria) / R\$ 80,00

Compreenda a importância social dos tributos, identifique as opções de tributação das micro e pequenas empresas, além das suas obrigações acessórias.

AGOSTO

19, 20, 21, 22 e 23/08 19h–22h

SUCESSÃO E PROFISSIONALIZAÇÃO NOS NEGÓCIOS FAMILIARES |CURSO

24h (12h + 12h de consultoria) / R\$ 100,00

Conheça a preparação do processo de profissionalização e sucessão na empresa, apresentando caminhos para a longevidade dos negócios.

AGOSTO

17, 18 e 19/07.....18h – 22h

COMO PARTICIPAR DE PROCESSOS DE LICITAÇÃO |CURSO

30h / R\$ 120,00

Você sabe o que é ou para que serve uma licitação? Conheça normas e procedimentos para a participação de processos licitatórios, desenvolvendo e aplicando estratégias para obter sucesso nas licitações públicas.

AGOSTO

14, 15, 21 e 22/08..... 13h – 22h



Programação exclusiva para empresários e gerentes

FORMAÇÃO DE PREÇO DE VENDAS

|CURSO

15h / R\$ 80,00

Como saber qual é a estratégia correta para estipular preços? Aprenda como definir o preço considerando os fatores que influenciam o seu negócio.

JULHO

01/07 a 05/0719h – 22h

LIDERANÇA COACH: DESENVOLVENDO COMPETÊNCIAS PARA OBTER RESULTADOS |CURSO

**18h (16h de curso + 2h consultoria) /
R\$ 100,00**

Desenvolva técnicas e ferramentas que aprimorem suas competências de liderança, engajamento e ampliação da performance em equipe.

AGOSTO

22 e 29/0813h – 22h

VENDEDOR QUE DÁ RESULTADO |CURSO

15h / R\$ 80,00

Práticas e técnicas modernas de vendas para aumentar os resultados da força de venda da sua empresa.

JULHO

29/07 a 02/0819h – 22h

FINANÇAS: DO CONTROLE À ANÁLISE

|CURSO

**22h (20h + 2h de consultoria) /
R\$ 80,00**

Aprenda a utilizar a gestão financeira nas tomadas de decisões, com base na análise dos indicadores de desempenho financeiro, analisando os preços praticados, reconhecendo a importância dos custos e do mercado, e descobrindo a melhor forma de utilizar esses controles para obter uma gestão mais eficaz.

AGOSTO

05/08 a 09/0818h – 22h

BOAS PRÁTICAS NO MANUSEIO DE ALIMENTOS PARA RESPONSÁVEL CAPACITADO |CURSO

40h / R\$ 120,00

Entenda as exigências legais e sanitárias no manuseio de alimentos para empresários e gestores do segmento.

AGOSTO

26/08 a 06/0918h – 22h

Mercado

COMO ATENDER MELHOR O SEU CLIENTE? |CURSO

15h / R\$ 80,00

Você sabia que a qualidade do atendimento pode se tornar um diferencial competitivo para manter e ampliar o seu negócio? Conheça estratégias que possam melhorar a experiência do seu cliente durante a sua jornada!

JULHO

01/07 a 05/0719h–22h

AGOSTO

05/08 a 09/0814h–17h

ESTRATÉGIAS DE VENDAS |CURSO

(18h | 16h + 2h de consultoria) / R\$ 80,00

Você sabia que entender o que o seu cliente pensa ou como se comporta é essencial no processo de vendas do seu negócio? Aprenda as etapas do processo de compra do cliente e como essas etapas estão associadas com as etapas de vendas da sua empresa, seja você vendedor ou gestor.

JULHO

23, 25 e 30/07 e 01/0818–22h

AGOSTO

20, 21, 22 e 23/0818–22h

GESTÃO DE ESTOQUE |CURSO

14h (12h + 2h de consultoria) / R\$ 60,00

Compreenda melhor como fazer o planejamento e o controle de estoque – e o seu papel estratégico para as empresas no mercado competitivo atual.

AGOSTO

07/08 a 09/0818h–22h

VENDEDOR QUE DÁ RESULTADO |CURSO

15h / R\$ 80,00

Práticas e técnicas modernas de vendas para aumentar os resultados da força de vendas da sua empresa. Desenvolva as competências de vendas, utilizando práticas e ferramentas que aprimorem suas técnicas e alavanquem seus resultados.

JULHO

08/07 a 12/0719h–22h

AGOSTO

12/08 a 16/0819h–22h

COMO VENDER MAIS E MELHOR |PALESTRA

2h / R\$ 10,00

Fique por dentro das melhores estratégias responsáveis por identificar oportunidades de mercado, fazendo uso das ferramentas do marketing para descobrir as necessidades e os desejos dos seus consumidores, vendendo mais e melhor.

JULHO

31/0714h–16h

AGOSTO

13/0810h–12h

COMO PARTICIPAR DE BENCHMARKING |PALESTRA

2h / R\$ 10,00

Conheça o processo de *benchmarking* e promova a melhoria contínua da competitividade da sua empresa.

JULHO

22/079h–11h

SEI COMPRAR | OFICINA

4h / Gratuita

Planeje na hora de ir às compras! Aprenda a importância dos elementos que envolvem o processo de compras para assegurar os melhores resultados no seu negócio.

JULHO

31/07 8h30–12h30

AGOSTO

29/08 8h30–12h30

TÉCNICAS DE NEGOCIAÇÃO | CURSO

15h / R\$ 80,00

Aprenda a conduzir negociações eficazes! Identifique fatores que influenciam em uma negociação e a importância de estabelecer uma relação “ganha-ganha”.

JULHO

29/07 a 02/08 19h–22h



Programação Sebraelab

PROCESSO CRIATIVO: TÉCNICAS E FERRAMENTAS PARA MELHORAR OS RESULTADOS DO SEU NEGÓCIO |CURSO

16h / R\$ 80,00

Quer melhorar os resultados do seu negócio? Desenvolva o seu potencial criativo e melhore seus produtos, serviços ou processos!

JULHO

17/07 e 18/079h–18h

AGOSTO

28/08 e 29/089h–18h

DESIGN SPRINT: VALIDE A SUA IDEIA

|CURSO

16h / R\$ 80,00

Desenvolva e teste suas ideias através de uma metodologia criada pela Google Ventures, que irá ajudá-lo a implementar novos produtos, serviços e soluções.

JULHO

10/07 e 11/079h–18h

AGOSTO

14/08 e 15/089h–18h

MODELANDO A PROPOSTA DE VALOR DO SEU NEGÓCIO |OFICINA

4h / R\$ 30,00

Transforme suas ideias em modelos de negócios que tenham valor para os seus clientes.

AGOSTO

06/0814h–18h

COMO INSERIR SUA EMPRESA EM MARKETPLACES |OFICINA

4h / R\$ 30,00

Compreenda o conceito e o funcionamento das plataformas de *marketplace*, uma estrutura digital de vendas parecida com e-commerce, e entenda se este formato é adequado ao seu perfil de negócio.

AGOSTO

07/089h–13h

PROPÓSITO: O QUE VOCÊ PRECISA SABER ANTES DE ABRIR O SEU NEGÓCIO? |OFICINA

4h / R\$ 30,00

Descubra o que leva um empreendedor a arriscar em um mundo de incertezas e de muitas possibilidades, e entenda como a resposta pode estar na convergência de dois pontos: paixão + necessidades.

JULHO

10/0718h–22h

30/079h–13h

PERSONA: ENTENDA O SEU CLIENTE E AUMENTE SEUS LUCROS |OFICINA

4h / R\$ 30,00

Defina o perfil do seu consumidor através da construção de personas – a representação fictícia do seu cliente ideal, baseada em dados reais de comportamentos e características demográficas.

JULHO

25/0714h–18h

PITCH: COMO VENDER SEU NEGÓCIO?

|OFICINA

4h / R\$ 30,00

Aprenda como fazer um discurso preciso, que permita aproveitar qualquer oportunidade de venda, investimento ou patrocínio.

JULHO

15/07.....18h–22h

PROTOTIPAGEM: TRANSFORME IDEIAS EM PRODUTOS |OFICINA

4h / R\$ 30,00

Aprenda a construir o seu modelo de produto ou serviço e perceba como a sua ideia pode funcionar na prática.

AGOSTO

28/08.....9h–13h

STORYTELLING: VENDA MAIS CONTANDO BOAS HISTÓRIAS

|OFICINA

4h / R\$ 30,00

Aprenda a criar histórias que aproximem e conectem pessoas com a sua marca.

AGOSTO

18/08.....14h–18h

LEAN CANVAS NA PRÁTICA |OFICINA

4h / R\$ 30,00

Valide com maior rapidez suas hipóteses através da ferramenta que funciona como um guia visual no refinamento ágil de um Plano de Negócios, seja para novas empresas ou para novos produtos.

AGOSTO

22/08.....18h–22h

MAPA DE EMPATIA: COMO SEU CLIENTE PENSA |OFICINA

4h / R\$ 30,00

Quer saber como atender às necessidades do seu cliente? Aprenda a usar a ferramenta Mapa da Empatia para sintetizar observações, extrair *insights*, inovar e se conectar melhor com o seu consumidor.

JULHO

11/07.....18h–22h

MARKETING DIGITAL PARA EMPREENDEDORES |CURSO

20h (16h + 4h de consultoria) / R\$ 80,00

Conheça conceitos, estratégias e ferramentas do marketing digital, e se prepare para atuar com segurança e competitividade na rede.

JULHO

23, 24, 25 e 26/07.....18h–22h

AGOSTO

20, 22, 27 e 29/08.....18h–22h

BOOTCAMP: EMPREENDEDORISMO

EM AÇÃO | CURSO

24h / R\$ 100,00

Explorar, praticar e empreender são atitudes essenciais para quem quer desenvolver o seu próprio negócio. Se este é o seu perfil, então venha para o Bootcamp. São três dias de vivência e prática com atividades intensas que farão você aprender colocando a mão na massa.

Você vai ter acesso a ferramentas e técnicas que vão mostrar o caminho que vai da criação à execução de uma ideia, sempre estimulando o empreendedorismo inteligente e a criação de negócios de sucesso.

Tópicos abordados

- Mindset Empreendedor
- Cliente e mercado
- Problema e solução
- Prototipagem e mínimo produto viável
- Canais, vendas e modelos financeiros
- Lean Canvas
- Storytelling
- Pitch

Não há pré-requisitos para participar deste curso, apenas o desejo real de inovar seu modelo de negócio e explorar novas possibilidades.

JULHO

03/07 a 05/07 8h–17h

AGOSTO

07/08 a 09/08 13h–22h

COMUNICAÇÃO E LIDERANÇA | OFICINA

3h / R\$ 30,00

Sabia que a comunicação é um dos maiores desafios das empresas atualmente? Nesta oficina, você irá trabalhar esta habilidade interpessoal fundamental para qualquer empreendedor, aprendendo a manter um relacionamento saudável com clientes, parceiros, fornecedores e colaboradores.

JULHO

24/07 18h–22h

CONFIANÇA CRIATIVA | OFICINA

3h / R\$ 30,00

Desperte o seu potencial criativo para estimular o sucesso do negócio! Nesta oficina, você estará com a mão na massa, aprendendo ferramentas e técnicas que irão ajudar a abraçar o pensamento criativo em seu dia a dia, de forma leve, divertida e focada em resultados.

AGOSTO

07/08 18h–22h

Digital

ESTRATÉGIAS DE MARKETING DIGITAL

| OFICINA

4h / R\$ 10,00

Aprenda como utilizar as ferramentas do marketing digital na captação e fidelização de clientes.

JULHO

05/07 18h–22h

24/07 8h–12h

AGOSTO

03/08 9h–13h (sábado)

09/08 8h–12h

14/08 18h–22h

TRANSFORMAÇÃO DIGITAL – FERRAMENTA NAS NUUVENS | PALESTRA

2h / R\$ 10,00

Sua empresa já se beneficia da computação em nuvem? Conheça todas as vantagens que as ferramentas nas nuvens podem trazer para o seu negócio.

JULHO

15/07 10h–12h

O USO DA TECNOLOGIA QR CODE PARA ATRAIR CLIENTES | PALESTRA

2h / R\$ 10,00

Por meio dos códigos de barras bidimensionais (QR Codes), ofereça aos seus clientes uma maneira rápida e simples de acessar todas as informações sobre o seu produto ou serviço.

AGOSTO

19/08 19h–21h

ESTRATÉGIAS DE VENDAS PARA COMÉRCIO ELETRÔNICO | OFICINA

6h / R\$ 20,00

É IMPORTANTE QUE O PARTICIPANTE TENHA UM E-COMMERCE

Você atua de maneira estratégica para promover as vendas *online* dos seus produtos e serviços? Nesta oficina, você conhecerá os principais processos do e-commerce e a importância de usar técnicas e estratégias de vendas adequadas para o seu comércio *online*.

JULHO

15/07 14h–21h

TÉCNICAS PARA APRIMORAR SEU COMÉRCIO ELETRÔNICO | OFICINA

6h / R\$ 20,00

É IMPORTANTE QUE O PARTICIPANTE TENHA UM E-COMMERCE

Você conhece a legislação e as práticas de gestão mais adequadas para o seu e-commerce? Nesta oficina, você conhecerá os principais processos de gestão e monitoramento do comércio eletrônico.

JULHO

20/07 14h–21h

LOGÍSTICA PARA COMÉRCIO ELETRÔNICO | OFICINA

6h / R\$ 20,00

É IMPORTANTE QUE O PARTICIPANTE TENHA UM E-COMMERCE

Você conhecerá práticas, soluções e alternativas para tornar a logística um diferencial competitivo! Aprenderá sobre embalagem, logística reversa, processo de pagamento, expedição, transporte e vários outros processos logísticos que envolvem um pequeno negócio.

JULHO

29/07 14h–21h

COMO CRIAR UMA PÁGINA EMPRESARIAL NO FACEBOOK |OFICINA

3h / R\$ 10,00

Aprenda como criar, passo a passo, uma página empresarial no Facebook.

JULHO

02/07 18h–21h

27/07 9h–13h (sábado)

AGOSTO

05/08 14h–17h

13/08 9h–12h

COMO USAR SITES DE BUSCA |OFICINA

3h / R\$ 10,00

Aprenda como a funcionalidade de um dos maiores *sites* de busca do mundo, o Google, pode impulsionar o seu negócio.

JULHO

17/07 9h–12h

26/07 14h–17h

AGOSTO

12/08 9h–12h

26/08 14h–17h

COMO ANUNCIAR NO FACEBOOK E INSTAGRAM |OFICINA

4h / R\$ 10,00

Explore e domine os recursos dos gerenciadores de anúncios para estar devidamente conectado ao seu público por meio de mídias sociais. Para anunciar no Facebook e Instagram, é necessário possuir página empresarial (*fan page*). Caso não possua, sugerimos a participação na oficina “Como criar uma página empresarial no Facebook”.

JULHO

09/07 18h–22h

25/07 9h–13h

AGOSTO

05/08 18h–22h

22/08 9h–13h

31/08 9h–13h (sábado)



SUA EMPRESA NA PRIMEIRA PÁGINA DO GOOGLE |OFICINA

4h / R\$ 10,00

Aprenda como utilizar as ferramentas do Google (Google Meu Negócio, Adwords Express e Google +) para construir e fortalecer a sua presença digital.

JULHO

17/07.....14h–18h

26/07.....8h–12h

AGOSTO

20/08.....8h–12h

28/08.....14h–18h

WHATSAPP BUSINESS |OFICINA

4h / R\$ 10,00

O WhatsApp Business foi criado pelo WhatsApp para que pequenas e médias empresas possam se comunicar com os seus clientes. Aprenda como criar e utilizar um perfil neste aplicativo.

JULHO

05/07.....8h–12h

13/07.....9h–13h (sábado)

24/07.....18h–22h

AGOSTO

01/08.....8h30–12h30

13/08.....14h–18h

30/08.....18h–22h

COMO VENDER POR UM SITE DE COMÉRCIO ONLINE |OFICINA

3h / R\$ 10,00

Aprenda como divulgar produtos e serviços nas plataformas *online* e em *sites* de vendas pela internet.

JULHO

08/07.....14h–17h

19/07.....9h–12h

AGOSTO

09/08.....14h–17h

28/08.....9h–12h

INSTAGRAM PARA NEGÓCIOS |OFICINA

4h / R\$ 10,00

Fique por dentro dos recursos do Instagram que podem ajudar a promover sua empresa através do desenvolvimento de um importante canal de relacionamento com o seu cliente.

JULHO

09/07.....13h–17h

20/07.....9h–13h

AGOSTO

05/08.....9h–13h

30/08.....8h–12h



sebraelab

Um espaço de **IDEIAS**.

Um laboratório
para que sejam
VIVENCIADAS.

Estimuladas, incentivadas,
CONSTRUÍDAS e
DESCONSTRUÍDAS.

Contínua e
COLETIVAMENTE.

É nessa pegada que nasce
o **SEBRAELAB**.

Uma nova forma
de **PRODUZIR** e trocar
CONHECIMENTO.

Que vai além das
fórmulas prontas.
TUDO É NOVO.

E, num piscar de olhos,
o novo já **MUDOU**.

Constante é a **MUDANÇA**,
a evolução, a **INOVAÇÃO**.

E para acompanhar esse
processo, é preciso ter
VELOCIDADE,
CRIATIVIDADE e
capacidade de adaptação.

Os **EMPREENDEDORES**
se comportam como
cardumes.

Interagem e têm
como base a
COLABORAÇÃO.
A troca de expertise,
o **COMPARTILHAMENTO**
de erros e acertos.

Assim, criam
SOLUÇÕES
e oportunidades.

Assim, impactam
POSITIVAMENTE
uns aos outros.

O mercado, a sociedade
e o mundo.

O desafio do Sebraelab é
CONSTRUIR PONTES.

É ser um caminho para a
TRANSFORMAÇÃO.

E, nesse caminho,
o ponto de partida
É VOCÊ.

empretec

Desenvolva características empreendedoras
de sucesso pessoal e profissional.

time de
vencedores

Participe.
E faça parte
desse time.



Inscreva-se aqui

<http://bit.ly/EmpretecRecife>



Informações:
0800 570 0800

