

# PROGRAMAÇÃO DAS CAPACITAÇÕES

JANEIRO A MARÇO 2020



A força do empreendedor brasileiro.



Faz o S  
que Acontece

# SUMÁRIO

- Quer abrir um negócio? 04
- Quer melhorar a sua empresa? 06
- SEI tocar minha empresa 07
- Na Medida 08
- In Company 09
- Seminário Empretec 10
- Programa Sebrae de consultorias 12
- Prog. gestão de indicadores de resultados 13
- Informações Importantes 14



*A força do empreendedor brasileiro.*

# QUER ABRIR UM NEGÓCIO?



## PLANEJAMENTO

### Como Analisar o Mercado + Como Elaborar um Plano de Negócio

Uma das principais razões para se planejar um negócio é antecipar-se às mudanças do mercado. O primeiro módulo da capacitação visa capacitar os participantes quanto às ferramentas de análise de mercado. O plano de negócio é uma ferramenta que tem o objetivo de apoiar na consolidação da ideia e identificação da sua viabilidade, orientando quanto aos principais desafios na implementação da sua empresa.

**Módulo 1 -** Como Analisar o Mercado (8h)

**Módulo 2 -** Como Elaborar um Plano de Negócio (8h)

+ 01 hora de consultoria



27 a 29/01 – 03 a 05/02/2020

19h às 22h

**R\$ 170,00**

- Inscrições realizadas até 22/01/2020 - **R\$ 145,00**  
- Em até 12 vezes no cartão de crédito (parcela mínima de R\$ 40,00).



## PLANEJAMENTO

### Estruturando sua Ideia com o Canvas - 24h

O *Business Model Canvas*, mais conhecido como Canvas, é uma ferramenta de planejamento estratégico, que permite desenvolver e esboçar modelos de negócio novos ou existentes. O curso foi desenvolvido com o propósito de auxiliar o participante na validação da sua ideia, aprendendo a avaliar cada um dos nove blocos do modelo de negócio.



**Módulo 1** - Transformando sua Ideia em Modelo de Negócio (12h)

**Módulo 2** - Aprendendo a Validar Modelos de Negócio (12h)

+ 01 hora de consultoria



23 a 26/03 – 30/03 a 02/04/2020



19h às 22h



**R\$ 240,00**

- Inscrições realizadas até 18/03/2020 - **R\$ 205,00**  
- Em até 12 vezes no cartão de crédito (parcela mínima de R\$ 40,00).

# QUER MELHORAR SUA EMPRESA?



## MERCADO E VENDAS

### Negócios 4.0

Chegou a hora de ser digital e conquistar novos mercados. Mude sua visão sobre o mercado e esteja preparado para todos os desafios, com quatro módulos de muito conhecimento.

**Mais informações em <https://material.rn.sebrae.com.br/negocios4-0>**



**Módulo 01:** Comportamento do consumidor na Era Digital



23 a 27/03/2020



19h às 22h



**R\$ 160,00**

- Inscrições realizadas até 18/03/2020 - **R\$ 140,00**  
- Em até 12 vezes no cartão de crédito (parcela mínima de R\$ 40,00).



## sei TOCAR MINHA EMPRESA

As soluções SEI do Sebrae ensinam os principais pontos para a gestão de um negócio eficiente e lucrativo para as micro e pequenas empresas. Nas oficinas você irá compreender a importância do planejamento, como desenvolver a capacidade empreendedora e de negociação, os elementos que envolvem os processos de compra e venda, os princípios básicos de gestão financeira, entre outros pontos essenciais para o crescimento da sua empresa.



SEI Empreender



SEI Comprar



SEI Controlar meu Dinheiro



SEI Planejar



SEI Vender

10 a 14/02/2020

**Hora:** 18h às 22h

**Investimento:** R\$ R\$ 100,00

- Parcelado em até 2 vezes no cartão de crédito.
- Desconto de 50% para MEI (em parcela única).



O curso Na Medida reúne um conjunto de soluções desenvolvidas para auxiliar o empresário a obter conhecimentos sobre gestão do seu negócio, com vistas ao aumento da sua produtividade, competitividade e lucratividade de modo sustentável. O curso conta com 8 horas de consultoria, um momento individual para tirar dúvidas, receber orientações específicas e recomendações sobre a aplicabilidade das ferramentas disponibilizadas nas soluções.

#### **1º Módulo: Planejamento Estratégico**

(+ 2h de consultoria) - 17 a 20/02/2020

#### **2º Módulo: Gestão de Pessoas e Equipes**

(+ 2h de consultoria) - 02 a 06/03/2020

#### **3º Módulo: Gestão Financeira**

(+ 2h de consultoria) - 16 a 20/03/2020

#### **4º Módulo: Marketing**

(+ 2h de consultoria) - 30/03 a 02/04/2020

⌚ 18h30 às 22h30

⌚ R\$600,00 (valor para duas pessoas por CNPJ)

- Inscrições realizadas até 12/02/2020 - **R\$ 540,00**  
- Em até 12 vezes no cartão de crédito (parcela mínima de R\$ 40,00).

Inscrições e informações:

**3616.7874**

# IN COMPANY

---

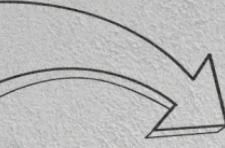
Capacitar a equipe de colaboradores se faz cada vez mais necessário para preparar a empresa para enfrentar os concorrentes, atendendo melhor às necessidades dos clientes.

Com os cursos **In Company do Sebrae**, sua empresa poderá desenvolver as competências dos seus colaboradores no próprio ambiente de trabalho, oferecendo capacitação com conforto e adaptada às necessidades da equipe.

**Procure o SEBRAE.** Nós faremos um diagnóstico da sua empresa e vamos sugerir um curso que vai atender exatamente suas necessidades e preparar seus colaboradores para ajudar sua empresa a se expandir.

**Agende já um atendimento e descubra tudo o que o SEBRAE pode oferecer para a sua empresa.**

**Informações:**  
(84) 3616-7874



# SEMINÁRIO **empretec**

**Desenvolvido pela ONU,**  
identifica e potencializa  
o seu comportamento empreendedor.

**São 06 dias de atividades**

intensas, quando você encara seus medos,  
acorda para oportunidades, enfrenta  
limitações e fortalece suas habilidades.

**Entrevistas:** 28 e 29/01 e 03 a 05/02/2020

**Seminário:** 10/02 a 15/02/2020

**Encontro de 21 dias:** 06/03/2020

**Investimento:** R\$ 1.000,00

(Parcelado em até 12X no cartão de crédito)

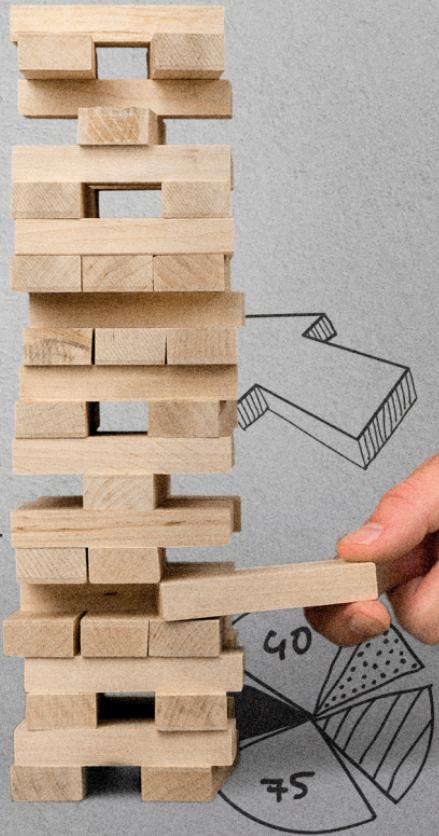
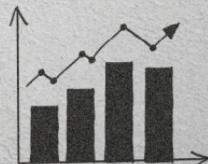
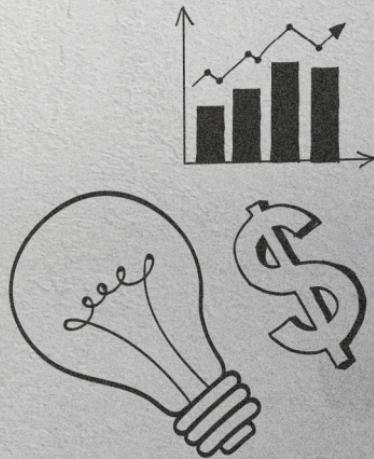
Link para preenchimento de formulário de inscrição:  
[bit.ly/EmpretecInscricao](http://bit.ly/EmpretecInscricao)

Mais informações: (84) 3616-7819.

**São 60h de capacitação**

em imersão, em que o participante é desafiado em  
atividades práticas, cientificamente fundamentadas  
que apontam como um empreendedor de sucesso age,  
tendo como base 10 características comportamentais:

1. Busca de oportunidade e iniciativa
2. Persistência
3. Correr riscos calculados
4. Exigência de qualidade e eficiência
5. Comprometimento
6. Busca de informações
7. Estabelecimento de metas
8. Planejamento e monitoramento sistemáticos
9. Persuasão e rede de contatos
10. Independência e autoconfiança



**Inscrições e informações: 0800 570 0800  
sebraemais@rn.sebrae.com.br**

# PROGRAMA SEBRAE **CONSULTORIAS**

Sua empresa cresceu e você sente dificuldade para traçar novas estratégias para o futuro do negócio? Ou não sabe usar a gestão financeira para tomar decisões?

Também não sabe criar estratégias para atrair e reter clientes?

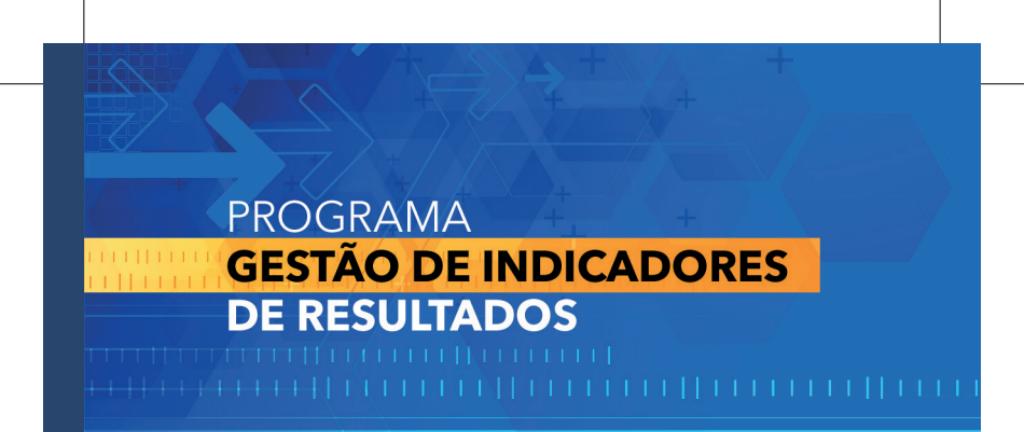
Conheça o **Programa de Consultorias do Sebrae Mais**, uma ferramenta que oferece diversas soluções para quem busca crescimento e evolução para o empreendimento. O foco do programa são consultorias personalizadas nas cinco áreas temáticas: **Estratégias, Finanças, Pessoas, Processos e Marketing**.

**São 142 horas por empresa,** distribuídas entre **52 horas** de instrutoria e **90 horas** de consultoria, aplicadas conforme a necessidade da empresa.

**Inscrições abertas até: 20/03/2020**

Previsão de início da turma em abril/2020.

Mais Informações: (84) 3616 -7874



# PROGRAMA GESTÃO DE INDICADORES DE RESULTADOS

As empresas não podem ficar paradas. A busca por inovação, produtividade, competitividade, novos clientes e mercados é uma constante. E é nessa batalha diária que as soluções do Programa Sebrae Mais podem ajudar sua empresa a obter os melhores resultados.

**O programa de consultoria “Gestão de Indicadores de Resultados” é uma solução integrada que possibilita a partir do preenchimento do AUTODIAGNÓSTICO DE GESTÃO:**

- Diagnóstico da performance e da competitividade da empresa;
- Desenvolvimento de um plano empresarial;
- Definição dos objetivos estratégicos;
- Implantação de um modelo de gestão baseado em indicadores e metas;
- Acompanhamento sistemático da execução e dos resultados.

A turma é formada com grupos de até 15 empresas, com até 3 participantes por empresa, sendo proprietários e/ou gestores.

**Duração de 1 ano**

211h totais, sendo: 127h de consultoria;  
8h de encontros empresariais; 76h de workshops.

**Realização do Diagnóstico de Gestão:** 10/02 a 10/04/2020  
**Público-alvo:** empresas de pequeno porte.

## Informações importantes



### Formas de pagamento:

1. Cartões de crédito: em até 12(doze) vezes, com parcela mínima de R\$ 40,00 (quarenta reais).
2. Cartões de débito.
3. Espécie.
4. Transferência identificada.

### Ressarcimento de inscrição:

1. Não será devolvido valor de inscrição caso a desistência ocorra no dia, durante ou após o evento.
2. Se o cliente comunicar a desistência em até 05 (cinco) dias úteis antes do início do evento, o valor pago será restituído em 100%;
3. Se o cliente comunicar a desistência em um prazo de 05 (cinco) a 01 (um) dia útil antes do início do evento, o valor pago será restituído em 70%;
4. Se o cliente desistir em até 01 (um) dia útil antes do evento, o mesmo poderá converter o crédito para outro produto/serviço e o valor será revertido integralmente. O cliente se responsabilizará pelo pagamento da diferença de valores entre os produtos/serviços, se houver.

### **Concessão de créditos:**

1. Terá prazo de validade de 12 (doze) meses, a contar da data do pagamento.
2. Em caso de cancelamento do evento por parte do SEBRAE/RN, caberá ao participante decidir se lhe interessa a devolução do pagamento ou a concessão de crédito para outro produto/serviço oferecido por este SEBRAE.

### **Cancelamento e/ou adiamento de eventos:**

1. O SEBRAE/RN se reserva o direito de cancelar e/ou adiar a capacitação que não atingir o número mínimo de inscrições.

### **Estacionamento:**

1. Dispomos de estacionamento interno para clientes (vagas limitadas).

### **Certificados:**

1. Certificados de participação são disponibilizados mediante comprovação de conclusão de, no mínimo, 75% da carga horária da capacitação.
2. Após, pelo menos, 15 dias do encerramento da capacitação, os certificados estarão disponíveis em <https://platina.rn.sebrae.com.br>.

ART&C



*A força do empreendedor brasileiro.*

---

[rn.sebrae.com.br](http://rn.sebrae.com.br) | [@sebraern](https://twitter.com/sebraern) | ☎ (84) 99911.0160 | 0800.570.0800

---

Av. Lima e Silva, 76 - Lagoa Nova - Natal/RN