

# PROGRAMAÇÃO DAS CAPACITAÇÕES

■ JANEIRO A MARÇO 2020



*A força do empreendedor brasileiro.*



# Faz o S

que **Acontece**

# SUMÁRIO

Quer abrir um negócio? 04

Quer melhorar a sua empresa? 06

SEI tocar minha empresa 07

Na Medida 08

In Company 09

Seminário Empretec 10

Programa Sebrae de consultorias 12

Prog. gestão de indicadores de resultados 13

Informações Importantes 14



*A força do empreendedor brasileiro.*

# QUER ABRIR UM NEGÓCIO?



## PLANEJAMENTO

### Como Analisar o Mercado + Como Elaborar um Plano de Negócio

Uma das principais razões para se planejar um negócio é antecipar-se às mudanças do mercado. O primeiro módulo da capacitação visa capacitar os participantes quanto às ferramentas de análise de mercado. O plano de negócio é uma ferramenta que tem o objetivo de apoiar na consolidação da ideia e identificação da sua viabilidade, orientando quanto aos principais desafios na implementação da sua empresa.



**Módulo 1** – Como Analisar o Mercado (8h)

**Módulo 2** – Como Elaborar um Plano de Negócio (8h)

+ 01 hora de consultoria



27 a 29/01 – 03 a 05/02/2020



19h às 22h



**R\$ 170,00**

- Inscrições realizadas até 22/01/2020 - **R\$ 145,00**  
- Em até 12 vezes no cartão de crédito (parcela mínima de R\$ 40,00).





## PLANEJAMENTO

### Estruturando sua Ideia com o Canvas - 24h

O *Business Model Canvas*, mais conhecido como Canvas, é uma ferramenta de planejamento estratégico, que permite desenvolver e esboçar modelos de negócio novos ou existentes. O curso foi desenvolvido com o propósito de auxiliar o participante na validação da sua ideia, aprendendo a avaliar cada um dos nove blocos do modelo de negócio.



**Módulo 1** – Transformando sua Ideia em Modelo de Negócio (12h)

**Módulo 2** – Aprendendo a Validar Modelos de Negócio (12h)

+ 01 hora de consultoria



23 a 26/03 – 30/03 a 02/04/2020



19h às 22h



**R\$ 240,00**

- Inscrições realizadas até 18/03/2020 - **R\$ 205,00**  
- Em até 12 vezes no cartão de crédito (parcela mínima de R\$ 40,00).

# QUER MELHORAR SUA EMPRESA?



## MERCADO E VENDAS

### Negócios 4.0

Chegou a hora de ser digital e conquistar novos mercados. Mude sua visão sobre o mercado e esteja preparado para todos os desafios, com quatro módulos de muito conhecimento.

Mais informações em <https://material.rn.sebrae.com.br/negocios4-0>



- Módulo 01:** Comportamento do consumidor na Era Digital
- Módulo 02:** Inovação e novas tecnologias
- Módulo 03:** Operação e engajamento de equipes e clientes
- Módulo 04:** Comércio e mídias sociais



23 a 27/03/2020



19h às 22h



**R\$ 160,00**

- Inscrições realizadas até 18/03/2020 - **R\$ 140,00**
- Em até 12 vezes no cartão de crédito (parcela mínima de R\$ 40,00).



## **sei** TOCAR MINHA EMPRESA

As soluções SEI do Sebrae ensinam os principais pontos para a gestão de um negócio eficiente e lucrativo para as micro e pequenas empresas. Nas oficinas você irá compreender a importância do planejamento, como desenvolver a capacidade empreendedora e de negociação, os elementos que envolvem os processos de compra e venda, os princípios básicos de gestão financeira, entre outros pontos essenciais para o crescimento da sua empresa.



**SEI Empreender**



**SEI Comprar**



**SEI Controlar  
meu Dinheiro**



**SEI Planejar**



**SEI Vender**

10 a 14/02/2020

**Hora:** 18h às 22h

**Investimento:** R\$ R\$ 100,00

- Parcelado em até 2 vezes no cartão de crédito.
- Desconto de 50% para MEI (em parcela única).



O curso Na Medida reúne um conjunto de soluções desenvolvidas para auxiliar o empresário a obter conhecimentos sobre gestão do seu negócio, com vistas ao aumento da sua produtividade, competitividade e lucratividade de modo sustentável. O curso conta com 8 horas de consultoria, um momento individual para tirar dúvidas, receber orientações específicas e recomendações sobre a aplicabilidade das ferramentas disponibilizadas nas soluções.

**1º Módulo: Planejamento Estratégico**

(+ 2h de consultoria) - 17 a 20/02/2020

**2º Módulo: Gestão de Pessoas e Equipes**

(+ 2h de consultoria) - 02 a 06/03/2020


**3º Módulo: Gestão Financeira**

(+ 2h de consultoria) - 16 a 20/03/2020

**4º Módulo: Marketing**

(+ 2h de consultoria) - 30/03 a 02/04/2020

 18h30 às 22h30

 R\$600,00 (valor para duas pessoas por CNPJ)

- Inscrições realizadas até 12/02/2020 - **R\$ 540,00**
- Em até 12 vezes no cartão de crédito (parcela mínima de R\$ 40,00).



IN COMPANY

# IN COMPANY

Capacitar a equipe de colaboradores se faz cada vez mais necessário para preparar a empresa para enfrentar os concorrentes, atendendo melhor às necessidades dos clientes.

Com os cursos **In Company do Sebrae**, sua empresa poderá desenvolver as competências dos seus colaboradores no próprio ambiente de trabalho, oferecendo capacitação com conforto e adaptada às necessidades da equipe.

**Procure o SEBRAE.** Nós faremos um diagnóstico da sua empresa e vamos sugerir um curso que vai atender exatamente suas necessidades e preparar seus colaboradores para ajudar sua empresa a se expandir.

**Agende já um atendimento e descubra tudo o que o SEBRAE pode oferecer para a sua empresa.**

**Informações:**  
(84) 3616-7874



# SEMINÁRIO **Empretec**

**Desenvolvido pela ONU,**

identifica e potencializa  
o seu comportamento empreendedor.

**São 06 dias de atividades**

intensas, quando você encara seus medos,  
acorda para oportunidades, enfrenta  
limitações e fortalece suas habilidades.

**Entrevistas:** 28 e 29/01 e 03 a 05/02/2020

**Seminário:** 10/02 a 15/02/2020

**Encontro de 21 dias:** 06/03/2020

**Investimento:** R\$ 1.000,00

(Parcelado em até 12X no cartão de crédito)

Link para preenchimento de formulário de inscrição:  
[bit.ly/EmpretecInscricao](http://bit.ly/EmpretecInscricao)

Mais informações: (84) 3616-7819.

**São 60h de capacitação**

em imersão, em que o participante é desafiado em  
atividades práticas, cientificamente fundamentadas  
que apontam como um empreendedor de sucesso age,  
tendo como base 10 características comportamentais:



1. Busca de oportunidade e iniciativa
2. Persistência
3. Correr riscos calculados
4. Exigência de qualidade e eficiência
5. Comprometimento
6. Busca de informações
7. Estabelecimento de metas
8. Planejamento e monitoramento sistemáticos
9. Persuasão e rede de contatos
10. Independência e autoconfiança



**Inscrições e informações: 0800 570 0800**  
**sebraemais@rn.sebrae.com.br**

# PROGRAMA SEBRAE CONSULTORIAS

Sua empresa cresceu e você sente dificuldade para traçar novas estratégias para o futuro do negócio?  
Ou não sabe usar a gestão financeira para tomar decisões?

**Também não sabe criar estratégias para atrair e reter clientes?**

Conheça o **Programa de Consultorias do Sebrae Mais**, uma ferramenta que oferece diversas soluções para quem busca crescimento e evolução para o empreendimento. O foco do programa são consultorias personalizadas nas cinco áreas temáticas: **Estratégias, Finanças, Pessoas, Processos e Marketing.**

**São 142 horas por empresa**, distribuídas entre **52 horas** de instrutoria e **90 horas** de consultoria, aplicadas conforme a necessidade da empresa.

**Inscrições abertas até: 20/03/2020**

Previsão de início da turma em abril/2020.

Mais Informações: (84) 3616 -7874



## PROGRAMA

# GESTÃO DE INDICADORES DE RESULTADOS

As empresas não podem ficar paradas. A busca por inovação, produtividade, competitividade, novos clientes e mercados é uma constante. E é nessa batalha diária que as soluções do Programa Sebrae Mais podem ajudar sua empresa a obter os melhores resultados.

**O programa de consultoria “Gestão de Indicadores de Resultados” é uma solução integrada que possibilita a partir do preenchimento do AUTODIAGNÓSTICO DE GESTÃO:**

- Diagnóstico da performance e da competitividade da empresa;
- Desenvolvimento de um plano empresarial;
- Definição dos objetivos estratégicos;
- Implantação de um modelo de gestão baseado em indicadores e metas;
- Acompanhamento sistemático da execução e dos resultados.

A turma é formada com grupos de até 15 empresas, com até 3 participantes por empresa, sendo proprietários e/ou gestores.

### **Duração de 1 ano**

211h totais, sendo: 127h de consultoria;

8h de encontros empresariais; 76h de workshops.

**Realização do Diagnóstico de Gestão:** 10/02 a 10/04/2020

**Público-alvo:** empresas de pequeno porte.

## Informações importantes



### Formas de pagamento:

1. Cartões de crédito: em até 12 (doze) vezes, com parcela mínima de R\$ 40,00 (quarenta reais).
2. Cartões de débito.
3. Espécie.
4. Transferência identificada.

### Ressarcimento de inscrição:

1. Não será devolvido valor de inscrição caso a desistência ocorra no dia, durante ou após o evento.
2. Se o cliente comunicar a desistência em até 05 (cinco) dias úteis antes do início do evento, o valor pago será restituído em 100%;
3. Se o cliente comunicar a desistência em um prazo de 05 (cinco) a 01 (um) dia útil antes do início do evento, o valor pago será restituído em 70%;
4. Se o cliente desistir em até 01 (um) dia útil antes do evento, o mesmo poderá converter o crédito para outro produto/serviço e o valor será revertido integralmente. O cliente se responsabilizará pelo pagamento da diferença de valores entre os produtos/serviços, se houver.

### **Concessão de créditos:**

1. Terá prazo de validade de 12 (doze) meses, a contar da data do pagamento.
2. Em caso de cancelamento do evento por parte do SEBRAE/RN, caberá ao participante decidir se lhe interessa a devolução do pagamento ou a concessão de crédito para outro produto/serviço oferecido por este SEBRAE.

### **Cancelamento e/ou adiamento de eventos:**

1. O SEBRAE/RN se reserva o direito de cancelar e/ou adiar a capacitação que não atingir o número mínimo de inscrições.

### **Estacionamento:**

1. Dispomos de estacionamento interno para clientes (vagas limitadas).

### **Certificados:**

1. Certificados de participação são disponibilizados mediante comprovação de conclusão de, no mínimo, 75% da carga horária da capacitação.
2. Após, pelo menos, 15 dias do encerramento da capacitação, os certificados estarão disponíveis em <https://platina.rn.sebrae.com.br>.



*A força do empreendedor brasileiro.*

[rn.sebrae.com.br](http://rn.sebrae.com.br) | [@sebraern](https://www.instagram.com/sebraern) | [📞 \(84\) 99911.0160](https://api.whatsapp.com/send?phone=5584999110160) | [0800.570.0800](tel:08005700800)

Av. Lima e Silva, 76 - Lagoa Nova - Natal/RN