

# CASOS DE SUCESSO SEBRAE

Ofertando qualidade,  
o crescimento é  
exponencial

Diante da oportunidade de um tempo maior de tratamento fisioterápico na cidade, a empresa foi aberta e teve um crescimento rápido. Para isso buscou ajuda na consultoria financeira do Sebrae para melhor gerir a empresa.



**SEBRAE**



Colocando em prática o que aprendeu melhorou a gestão financeira da clínica

**M**arcelino Fioravante é um jovem fisioterapeuta. Natural do Mato Grosso, ele veio com os pais para Rondônia em 1996. Morador de Colorado do Oeste, Marcelino começou a faculdade de fisioterapia em 2000 em Ji-Paraná e, por isso, precisou se mudar para a cidade.

Formou-se em 2010 e começou a exercer a profissão no ano seguinte, na Associação de Pais e Amigos dos Excepcionais (APAE). Durante o trabalho, Marcelino percebeu

A empresa foi a pioneira em tratamento neuropediátrico em Ji-Paraná

## O crescimento rápido estimulou a busca por ajuda à melhoria na gestão

o quanto o desenvolvimento das crianças e adultos atendidos estava melhorando, mas, ainda assim, o tempo de atendimento era pouco. Foi então que teve a ideia de abrir uma clínica especializada no tratamento de fisioterapia intensiva de crianças com neurodeficiências, ou seja, crianças que, por alguma problema neurológico, não conseguiram desenvolver a parte motora

Em 2015, Marcelino abriu a Intensiva Físio, pioneira no tratamento. Para isso, o fisioterapeuta precisou buscar novos cursos e técnicas.

A clínica começou em um espaço pequeno que contava apenas com uma sala no ano seguinte, 2016, Marcelino

### EXPEDIENTE

#### CONSELHO DELIBERATIVO ESTADUAL DO SEBRAE EM RONDÔNIA

**Marcelo Thomé da Silva de Almeida**  
Presidente do Conselho Deliberativo Estadual  
Fiero – Federação da Indústria do Estado de Rondônia

**Wilson Evaristo**  
Basa – Banco da Amazônia

**Felipe Tawerney Favero Zanella**  
BB – Banco do Brasil

**Maria do Carmo Gonçalves da Rocha**  
CEF – Caixa Econômica Federal

**Hélio Dias de Souza**  
Faperon – Federação da Agricultura e Pecuária do Estado de Rondônia

**Marcos César Kobayashi**  
Facer – Federação das Associações Comerciais e Empresariais de Rondônia

**Darci Agostinho Cerutti**  
FCDL – Federação das Câmaras de Dirigentes Lojistas

**Raniery Araújo Coelho**  
Fecomercio – Federação do Comércio de Bens, Serviços e Turismo do Estado de Rondônia

**Paulo Rogério Santana**  
Feemir – Federação Estadual das Entidades das Micro e Pequenas Empresas

**José Paulo Ribeiro Gonçalves**  
Seagri – Secretaria de Estado da Agricultura, Pecuária e Regularização Fundiária do Estado de Rondônia

**Kleyson Luiz Nunes Musso**  
Sebrae – Serviço Brasileiro das Micro e Pequenas Empresas

**Pedro Antônio Afonso Pimentel**  
Sepog – Secretaria de Estado de Planejamento, Orçamento e Gestão

**Ari Miguel Teixeira Ott**  
Unir – Universidade Federal de Rondônia

**DIRETORIA EXECUTIVA**  
**Valdemar Camata Junior**  
Diretor Superintendente

**Samuel de Almeida Silva**  
Diretor Técnico

**Carlos Berti Niemeyer**  
Diretor Administrativo e Financeiro

#### UNIDADE DE MARKETING E COMUNICAÇÃO

**Dayan Cavalcante Saldanha**  
Gerente da Unidade de Marketing e Comunicação

**Cristiano Borges Rodrigues**  
Analista Técnico

**Mário Antônio Veronese Varanda**  
Analista Técnico

**Marcos Caetano Ramos**  
Analista Técnico

**José Lucas Coutinho dos Santos**  
Estagiário

**Luiz Mateus Miranda Rodrigues**  
Menor Aprendiz

**Tikinet**  
Revisão Ortográfica

**Explorata Comunicação**  
Texto





A consultoria do Sebrae possibilitou organizar a gestão da empresa e fazer os melhores investimentos

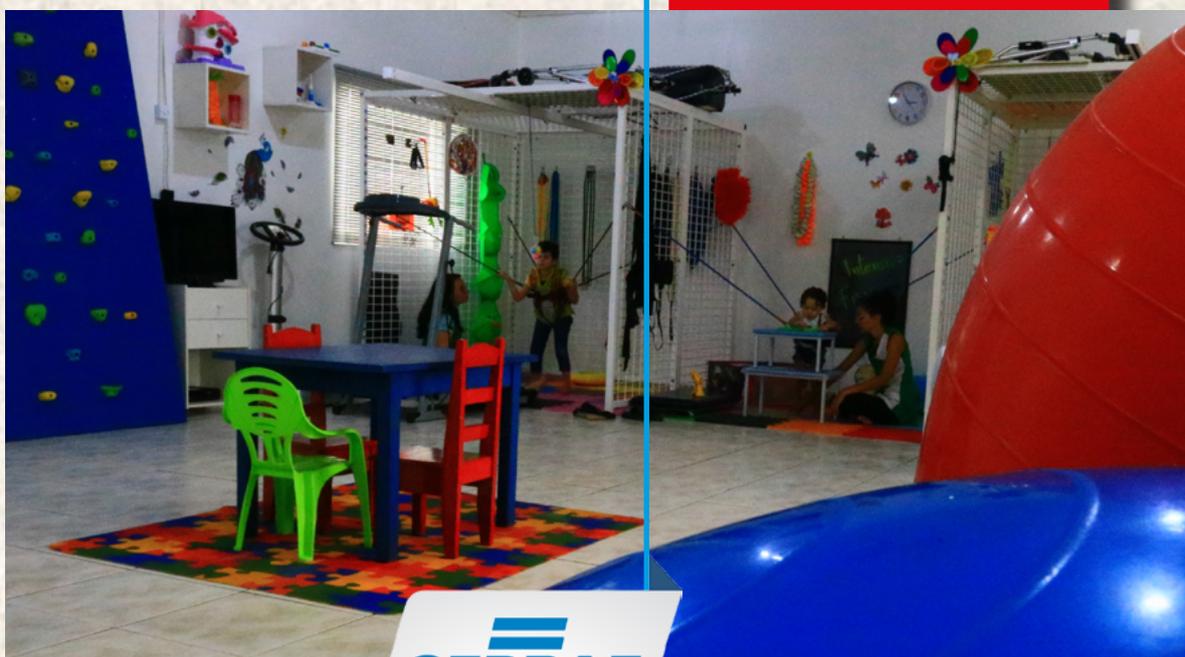
precisou se mudar pois o espaço havia ficado pequeno para suas necessidades e também de seus pacientes. Nesse novo espaço, Marcelino ficou apenas um ano e percebeu que precisaria investir em um espaço ainda maior, já que os cursos que tinha planos de acrescentar, mais os equipamentos para auxiliar no tratamento das crianças demandavam uma área mais ampla. Foi então que Marcelino encontrou o espaço onde hoje funciona a clínica em um bairro no centro da cidade, conhecida por ter várias outras clínicas médicas.

Nesse novo espaço, Marcelino encontrou exatamente o que precisava: uma sala ampla para os atendimentos, um espaço aconchegante e até mesmo um jardim para realizar atendimentos fora da sala de equipamentos. Com esse crescimento Marcelino percebeu que precisaria de ajuda, já que, mesmo sendo um excelente profissional, ainda encontrava problemas



na hora de administrar financeiramente a empresa. Foi então o fisioterapeuta buscou ajuda do Sebrae em Ji-Paraná.

Marcelino Fioravante é um jovem empreendedor que realizou o sonho de criar seu próprio negócio



**SEBRAE**





## O QUE FOI FEITO

Marcelino chegou até o Sebrae em Ji-Paraná e contou sua história para uma analista. Logo ela percebeu que a empresa do fisioterapeuta teve um crescimento muito rápido e, por isso, ele encontrava dificuldades em organizar a parte financeira. Imediatamente foi contratada uma consultora financeira para auxiliar Marcelino. Por ter procurado o Sebrae, o empresário teve um desconto de 70% no valor do serviço.

A consultora foi até a clínica e passou um dia inteiro analisando como era feito o trabalho administrativo do fisioterapeuta e percebeu que algumas coisas poderiam ser mudadas, como por exemplo:

- Separar conta jurídica da conta física do empresário;
- Fazer uma estruturação de custos; e
- Criou um planejamento de metas.

A consultoria não é apenas para aquelas empresas que estão no vermelho, mas para as empresas que querem crescer já

com organização financeira ou para aquelas que precisam organizar as contas. No caso de Marcelino, o fisioterapeuta também foi orientado a fazer novos investimentos na área de aprendizado e consultoria, como o Sebraetec oferecido pelo Sebrae em Rondônia, o que fará a empresa ter uma maior visibilidade.

Marcelino agora consegue investir na empresa, em aprendizado e ainda fazer uma reserva sem se preocupar com dívidas. O fisioterapeuta já pensa em fazer novos cursos para aprimorar o conhecimento na área de negócios.

Para mais informações sobre a atuação do Sebrae em Rondônia, acesse o site [www.sebrae.ro](http://www.sebrae.ro) ou ligue gratuitamente para 0800 570 0800. Você também pode nos acessar pelo número de WhatsApp (69) 98130-5656 ou pelas plataformas [Instagram](#), [Facebook](#), [Twitter](#), [LinkedIn](#) e [YouTube](#) no perfil Sebrae RO.

Há um amplo espaço com ambientes propícios às várias técnicas de tratamento

## CONTRIBUIÇÕES DO CASO

Com uma consultoria financeira quem não entende muito bem a gestão da empresa aprende na prática a gerir melhor. Após organizar as finanças da empresa, foi possível direcionar com efetividade os seus investimentos.



Serviço com o propósito de levantar as necessidades de uma empresa, identificar soluções e recomendar ações de melhoria através de um diagnóstico.

Com o diagnóstico, o consultor desenvolve e implanta um projeto a fim de aprimorar as práticas de gestão, otimizar recursos e auxiliar na tomada de decisões.

Serviço disponível para pequenos negócios com faturamento anual de até R\$4.800.000,00.



**SEBRAE**