



Contrata+Brasil

Precificação: a chave para o sucesso nas vendas com o Contrata+Brasil



SEBRAE

©2025. Serviço de Apoio às Micro e Pequenas Empresas no Estado do Mato Grosso do Sul – Sebrae/MS
Avenida Mato Grosso, 1661 - Centro, Campo Grande/MS.

Todos os direitos reservados. A reprodução não autorizada desta publicação, no todo ou em parte, constitui violação dos direitos autorais (Lei nº 9.610/1998).

PRESIDENTE DO CONSELHO DELIBERATIVO NACIONAL
José Zeferino Pedrozo

DIRETOR-PRESIDENTE DO SEBRAE
Décio Lima

DIRETOR TÉCNICO DO SEBRAE
Bruno Quick

DIRETORA DE ADMINISTRAÇÃO E FINANÇAS DO SEBRAE
Margarete de Castro Coelho

MINISTÉRIO DA GESTÃO E DA INOVAÇÃO EM SERVIÇOS PÚBLICOS
Esther Dweck - Ministra de Estado
Roberto Pojo - Secretário de Gestão e Inovação
Everton Batista dos Santos – Diretor

UNIDADE DE DESENVOLVIMENTO TERRITORIAL SEBRAE/NA
Jecônias Rosendo da Silva Junior - Gerente
André Gustavo de Ligorio – Gerente Adjunto
Mauricio Tedeschi – Coordenador - Programa Cidade Empreendedora
Hudson Rodrigues Costa – Analista Técnico

UNIDADE DE POLÍTICA PÚBLICA
Carlito Merss – Gerente
Fausto Cassemiro - Gerente Adjunto
Claudia Patricia Ribeiro Dutra - Gerente Adjunta

PRESIDENTE DO CONSELHO DELIBERATIVO ESTADUAL DO SEBRAE MS
Maurício Koji Saito

DIRETOR SUPERINTENDENTE DO SEBRAE MS
Cláudio George Mendonça

DIRETOR DE OPERAÇÕES DO SEBRAE MS
Tito Manuel Sarabando Bola Estanqueiro

DIRETORA TÉCNICA DO SEBRAE MS
Sandra Amarilha

UNIDADE DE DESENVOLVIMENTO TERRITORIAL E POLÍTICAS PÚBLICAS DO SEBRAE MS
Jorge Tadeu de Barros Veneza – Gerente

COORDENAÇÃO DE POLÍTICAS PÚBLICAS
Kassiele Cristina Nardi Galvão de França – Coordenadora
Kelly de Souza Brandão – Analista
Jefferson Baicere Moreira – Analista

CONTEÚDO
Kelly de Souza Brandão – Analista
Jefferson Baicere Moreira – Analista

REVISÃO DE CONTEÚDO
Hudson Rodrigues Costa – Analista Técnico da Unidade de Desenvolvimento Territorial Sebrae/NA
Roberta Labanca Oliveira Marques – Analista Técnica da Gerência de Atendimento Personalizado Sebrae/DF

Sumário

Apresentação	3
1º Módulo - Descubra oportunidades e comece a vender para o Governo.....	4
O que é o Contrata+Brasil?.....	4
Como funciona.....	4
2º Módulo – Como cobrar o preço certo	5
O que você precisa saber.....	6
O que considero para calcular o preço de um serviço?.....	7
Custos que você pode ter.....	9
ANEXO I	12
Glossário	14
Links Importantes	15
Referências	16

Apresentação

A presente cartilha foi elaborada com o objetivo de apoiar os Microempreendedores Individuais (MEIs) na compreensão e aplicação de boas práticas de precificação de serviços, especialmente no contexto das compras públicas por meio da plataforma Contrata+Brasil.

Como parte do nosso compromisso com o desenvolvimento e a sustentabilidade dos pequenos negócios, este material foi elaborado para simplificar conceitos essenciais e oferecer orientações práticas. O objetivo é apoiar os empreendedores para que possam participar dos processos de contratação pública de forma segura, estratégica e eficiente.

A cartilha está estruturada em dois módulos, que abordam etapas fundamentais para o sucesso nas contratações com o governo:

1º Módulo - Descubra oportunidades e comece a vender para o Governo - Um guia introdutório para identificar e acessar oportunidades no mercado de compras públicas, dando os primeiros passos com segurança e estratégia.

2º Módulo - Como cobrar o preço certo - Dicas práticas para formar preços justos, competitivos e sustentáveis, garantindo a viabilidade do seu negócio e a atratividade da sua proposta.

Mais do que um guia técnico, esta cartilha é um convite à profissionalização e ao fortalecimento dos pequenos negócios no mercado governamental, promovendo acesso a novos mercados, geração de renda e desenvolvimento local. A precificação correta é uma ferramenta poderosa para garantir a lucratividade, competitividade e sustentabilidade dos serviços prestados, e este material foi pensado para ser uma aliada nesse processo.

Embora este manual tenha sido elaborado com base nas informações mais recentes, é importante que você, empreendedor, mantenha-se atualizado sobre a legislação vigente e os sistemas de compras públicas.

Boa leitura e sucesso nas suas contratações!

1º Módulo - Descubra oportunidades e comece a vender para o Governo

O que é o Contrata+Brasil?

É um site do Governo Federal onde os órgãos públicos colocam oportunidades para a contratação de serviços. Essas oportunidades por enquanto são EXCLUSIVAS para Microempreendedores Individuais (MEIs).

ⓘ Fique atento!

Os serviços que serão contratados na plataforma têm o valor máximo de R\$ 12.545,11. Ou seja, a sua proposta não poderá ter valor ofertado maior que esse limite!

Confira sempre a lista atualizada dos serviços que podem se transformar em oportunidades e contratados pelo Governo através do Contrata+Brasil no site. Link para acesso da lista: [Edital e Regulamentação — Contrata mais Brasil](#)

Na plataforma Contrata+Brasil você não precisa ler editais complicados ou passar por processos demorados. Tudo acontece de forma transparente e acessível.

Como funciona:

- 1 Acesse o site [Contrata+Brasil](#) com sua conta gov.br.
- 2 Complete seu cadastro com seus dados e serviços que você oferece.
- 3 Veja as oportunidades perto de você.
- 4 Envie sua proposta com o valor que você cobra.
- 5 Acompanhe para saber se foi escolhido.

ⓘ Fique atento às notificações no seu celular!

Você receberá um alerta no seu Whatsapp sempre que houver uma nova oportunidade na sua cidade ou região, para os serviços que você oferece.

-  Caso você tenha outras dúvidas sobre o processo de cadastro na plataforma, busca de oportunidades, oferecimento de proposta, pagamento e outras etapas do processo, confira outros materiais no site do Sebrae ou acesse os tutoriais do Governo Federal.



Tutoriais para Fornecedores –
Governo Federal
<https://www.gov.br/contratamaisbrasil/pt-br/area-do-fornecedor>



Sebrae
<https://sebrae.com.br/>

2º Módulo – Como cobrar o preço certo

Saber quanto cobrar pelo seu serviço é uma das decisões mais importantes para o sucesso do seu negócio. Isso é chamado de precificação, ou seja, é o valor que você decide cobrar pelo que faz ou vende.

Se você é MEI e quer vender para o Governo pelo Contrata+Brasil, é ainda mais importante pensar bem nesse valor. Um preço bem calculado ajuda você a:

- Ter lucro (ganhar dinheiro);
- Concorrer de forma justa com outros fornecedores;
- Manter seu negócio funcionando bem no longo prazo.

Neste módulo vamos te mostrar como calcular um preço justo, de forma simples e prática, que funcione tanto para você quanto para o seu cliente – o Governo.

Apresentaremos dois modelos diferentes, de acordo com a estrutura do seu negócio:

- Para MEI **que possui** funcionário registrado;
- Para MEI **que não possui** funcionário.

Com isso, você poderá entender melhor seus custos e decidir o preço certo.

O QUE VOCÊ PRECISA SABER

O que é custo?

É tudo o que você gasta para fazer o serviço. Pode ser:



Materiais que usa



Seu tempo de trabalho



Impostos



Transporte



Embalagens



Outras despesas

O que é valor?

É o quanto o cliente acha que o seu serviço vale. Um serviço rápido, bem-feito e de qualidade tem um valor maior para o cliente.

Por que calcular bem o preço?



Ganhar mais dinheiro

Você cobre os gastos e ainda tem lucro.



Ter um negócio que dura

Preços bem calculados ajudam seu negócio a crescer e continuar no mercado.



Negociar com segurança

Com o preço certo, você negocia com mais confiança.



Ser mais competitivo

Você oferece um preço justo sem precisar ser o mais barato.



Mostrar valor

O preço pode mostrar a qualidade do que você faz.

Passo a passo para calcular o preço

1. Some seus custos fixos (gastos para fazer o serviço)

Seu pagamento (o valor que você quer ganhar pelo seu tempo e trabalho);

- Salário de funcionário, se houver;
- Materiais utilizados;
- Ferramentas e equipamentos;
- Transporte.

2. Some seus custos variáveis (gastos para manter o negócio)

- Internet, telefone, energia;
- Aluguel (se houver);
- Manutenção dos equipamentos.

3. Calcule os impostos

Para você MEI, o valor do imposto é fixo e pago pelo DAS (Documento de Arrecadação do Simples Nacional) todo os meses.

Por isso, é importante sempre verificar se o valor do imposto foi atualizado, para não deixar de incluí-lo corretamente no seu preço.

Fique atento!

O valor do DAS pode mudar todo ano e depende da sua atividade/segmento de atuação.

4. Adicione a margem de lucro

Depois de calcular todos os custos, você precisa colocar um valor extra que será o seu lucro.

O lucro é o que garante que seu negócio cresça e consiga enfrentar imprevistos.

O QUE CONSIDERO PARA CALCULAR O PREÇO DE UM SERVIÇO?

É muito importante saber como calcular o valor justo do seu trabalho. Isso ajuda a não sair no prejuízo e também a mostrar profissionalismo. A seguir, apresentaremos alguns exemplos de serviços que já foram inseridos na plataforma Contrata+Brasil e uma sugestão de como precificar o serviço.

✓ Exemplo prático: Formação de preço para serviço de pedreiro – CNAE 4399-1/03

Exemplo de serviço
já inserido por uma
Prefeitura no portal
Contrata+Brasil

The screenshot shows the 'Contrata+Brasil' portal interface. At the top, there are logos for 'gov.br' and 'Contrata+Brasil', along with the text 'Órgãos do Governo'. Below the header, the page title is 'Oportunidades de serviços' with a subtitle 'Mostrando 12 de 80 demandas'. A search bar contains the word 'pedreiro'. Below the search bar, there is a button labeled 'PDDE'. Two service cards are displayed. The first card is for 'Pedreiro' from 'PREFEITURA MUNICIPAL DO RECIFE', with a description: 'Solicito reparo e se necessário, substituição do piso tátil da recepção central. Tivemos episódio de transtorno de locomoção de deficiente visual. Solicito instalação URGENTE. Contato: Silvana Rocha, gestora da USF Jardim São Paulo whatsapp 81-999372088. Necessário realizar visita técnica a...'. It has a blue button 'Expira em 3 dias' and a link 'Ver mais'. The second card is for 'Pedreiro' from 'PREFEITURA MUNICIPAL DE JI-PARANÁ - RO', with a description: 'SOLICITAÇÃO DE CONTRATAÇÃO PARA CONSTRUÇÃO DE MUROS NA FRENTE E NA LATERAL DOS FUNDOS DA SEMAGRI Solicita-se a contratação de empresa especializada para execução de obra de construção dos muros frontal e lateral (fundos) da Secretaria Municipal de Agricultura - SEMAGRI, visando melhorar a seguran...'. It has a blue button 'Expira em 6 dias' and a link 'Ver mais'.

1º passo: Analisar a descrição do serviço solicitado

Pontos que você SEMPRE deve ter atenção especial ao analisar uma oportunidade:

- Descrição do serviço: O que deverá ser feito? Como deverá ser feito? Será fornecido material ou não?
- Data limite de execução: É o prazo máximo para a realização do serviço.
- Forma e prazo para pagamento

NOTA: caso você leia a oportunidade e ainda fique com alguma dúvida, utilize o campo de perguntas e respostas (disponível na oportunidade) e esclareça tudo antes de participar.

The screenshot shows the details of a service titled 'Reparos e Manutenção'. The activity is 'Pedreiro'. The specification is 'Correção de rachaduras, trincas, infiltrações e outros problemas em estruturas de alvenaria ou concreto'. There is a warning icon and text: 'Esta demanda foi indicada como urgente'. The demanding organization is 'PREFEITURA MUNICIPAL DO RECIFE'. The execution location is 'USF+ JARDIM SAO PAULO'. The address details are: Logradouro: Avenida São Paulo, Número: (blank), Complemento: (blank), Bairro: Jardim São Paulo, Cidade: Recife, Estado: PE. The point of reference is 'em frente a praça de jardim são paulo'. The description of the service is: 'Solicito reparo e se necessário, substituição do piso tátil da recepção central. Tivemos episódio de transtorno de locomoção de deficiente visual. Solicito instalação URGENTE. Contato: Silvana Rocha, gestora da USF Jardim São Paulo whatsapp 81-999372088. Necessário realizar visita técnica antes de colocar valor na proposta.' Under 'Outras informações', it shows: Forma de pagamento: PIX, Prazo de pagamento: 3 dias após a emissão da nota fiscal, Apenas MEI: Sim, and Data limite de execução: 2 de Julho de 2025. There is a blue button 'Fazer Proposta' in the top right corner.

Na demanda apresentada, trata-se de reparo em piso tátil e se for necessário também a substituição do que já existe no local. A Prefeitura também informa que você deve ir até o local para verificar o que deve ser feito.

Nesta oportunidade não há a previsão de fornecimento de material ou a metragem do serviço que será realizado. Portanto, é importante que você utilize os canais de comunicação e a visita no local para sanar essas dúvidas antes de estabelecer o seu preço.

Precificação na prática

Imagine que você, como pedreiro MEI, vai fazer um serviço que vai durar 100 horas e você cobra R\$ 25,00 por hora, então:

$$100 \text{ horas} \times \text{R\$ } 25,00 = \text{R\$ } 2.500,00$$

Esse é o valor-base do seu trabalho. Mas para saber quanto cobrar de verdade, é preciso considerar outros custos e o lucro.

CUSTOS QUE VOCÊ PODE TER:

Custos fixos:

- Imposto: R\$ 80,90 (deverá ser incluído em apenas uma prestação de serviço no mês)
- Internet/telefone: R\$ 50,00

Custos variáveis (do dia a dia):

- Transporte: R\$ 100,00
- Equipamentos (compra, manutenção ou aluguel): R\$ 300,00
- Materiais, ajudante, se houver: R\$ 500,00

Valor Total a Cobrar (Custos fixos + custos variáveis):

- Custos fixos: R\$ 130,90
- Custos variáveis: R\$ 900,00

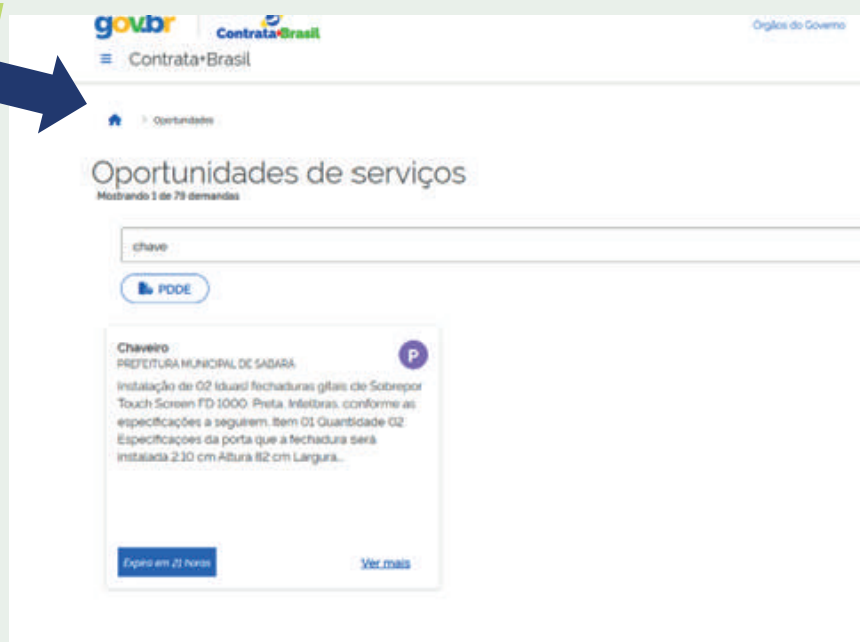
$$\text{*Cálculo: R\$ } 2.500,00 - \text{R\$ } 1.030,90 = \text{R\$ } 1.469,10$$

- Lucro: R\$ 1.469,10 (58% de lucro calculado sobre a prestação de serviço)

Total do preço a cobrar de mão de obra: R\$ 2.500,00

👍 Exemplo prático: Formação de preço para serviço de chaveiro – CNAE 9529-1/02

Exemplo de serviço
já inserido por uma
Prefeitura no portal
Contrata+Brasil



🏠 > Oportunidades > Chaveiro

Instalação de fechaduras digitais

Atividade: Chaveiro

Especificação: Instalar fechaduras eletrônicas e digitais.

⚠️ Esta demanda foi indicada como urgente

Orgão demandante: PREFEITURA MUNICIPAL DE SABARÁ

Local de Execução: Procuradoria Jurídica

Logradouro: Rua Marques de Sapucaí

Número: 317

Complemento:

Bairro: Centro

Cidade: Sabará

Estado: MG

Ponto de referência: Largo do Marques

Descrição do serviço solicitado:

Instalação de 02 (duas) fechaduras digitais de Sobrepor Touch Screen FD 1000. Preta, Intelbras, conforme as especificações a seguir. Item 01 Quantidade 02 Especificações da porta que a fechadura será instalada 210 cm Altura 82 cm Largura

Outras informações

Forma de pagamento: EMPENHO

Prazo de pagamento: 20 dias após a emissão da nota fiscal

Apenas MEI: Sim

Data limite de execução: 27 de Junho de 2025

[+ Fazer Proposta](#)

Exemplo

Imagine que você, como chaveiro MEI, vai fazer um serviço que vai durar 2 dias (20 horas) de execução e você cobra R\$ 30,00 por hora, então:

20 horas x R\$ 30,00 = R\$ 600,00

Esse é o valor-base do seu trabalho. Mas, para saber quanto cobrar de verdade, é preciso considerar outros custos e o lucro.

CUSTOS QUE VOCÊ PODE TER:

Custos fixos:

- Imposto: R\$ 80,90 (deverá ser incluído em apenas uma prestação de serviço no mês)
- Internet/telefone: R\$ 50,00

Custos variáveis (do dia a dia):

- Transporte: R\$ 40,00
- Internet/telefone: R\$ 10,00
- Equipamentos (compra, manutenção ou aluguel): R\$ 100,00

Valor Total a Cobrar (Custos fixos + custos variáveis):

- Custos fixos: R\$ 130,90
- Custos variáveis: R\$ 150,00

***Cálculo: R\$ 600,00 – R\$ 280,90 = R\$ 319,10**

- Lucro: R\$ 319,10 (53% de lucro calculado sobre a prestação de serviço)

Total do preço a cobrar de mão de obra: R\$ 600,00

i Lembrete importante para quem trabalha com serviços públicos ou em diferentes regiões:

Os preços que você pode cobrar pelo seu serviço podem mudar dependendo da cidade, estado ou do órgão que está contratando. Isso acontece porque cada lugar pode usar uma tabela diferente para calcular os valores (como a tabela SINAPI, CUB ou outras).

Por isso, é bom sempre verificar se existe alguma regra ou tabela específica na sua região ou no órgão que está contratando, pois isso pode fazer o preço do serviço ser mais alto ou mais baixo.

ANEXO I

Checklist para saber se a oportunidade é um bom negócio para você.

Pergunta	Sim?	Não?
1) Conseguiremos fornecer o material/serviço no prazo?		
2) Ao analisarmos algumas variáveis que não dependem de nós, como sazonalidade, safra, disponibilidade de matéria-prima etc. perguntamos: Teremos condições de suprir essas restrições com nosso próprio recurso para atendermos ao pedido caso sejamos declarados vencedores?		
3) Os custos de transporte, mão de obra, impostos, embalagens e outros indiretos, de qualquer natureza, estão inclusos no preço que pretendemos praticar?		
4) Será que nós entendemos exatamente o que teremos de entregar, em que prazo, em qual local e com qual nível de qualidade? Teremos condições de substituir algum produto, ou todos, se eles não forem aceitos pelo comprador?		
5) Qual o nosso preço mínimo para essa oferta? O preço mínimo cobre todos os custos? (Nunca reduza o valor da oferta abaixo do preço mínimo decidido em conjunto).		
6) Conseguiremos sobreviver se ocorrer atraso no pagamento? E se esse atraso for maior do que seis meses?		
7) Conseguiremos nos comprometer com essa entrega sem prejudicar o dia a dia da nossa organização/empresa/produção?		
8) Podemos fazer a entrega sem comprometer a matéria-prima dos outros pedidos?		
9) Conhecemos claramente quais são os passos para receber o dinheiro? (O órgão para o qual pretendemos fornecer está pagando em dia? Se não está, atrasa quanto tempo? Alguns dias? Meses?		
10) Conseguiremos tocar o nosso dia a dia e manter todos os impostos pagos (em dia) durante todo o contrato?		

Se você respondeu 10 ou 9 perguntas com SIM:

✓ **BAIXO RISCO: O que fazer?**

- 1) PARTICIPAR DO CONTRATA+BRASIL;
- 2) Procurar aprender, ganhando experiência e vencendo certames de valores mais baixos e, progressivamente, partir para processos de aquisição de valores maiores ou com gestão de contratos;
- 3) Repetir o processo em oportunidades de serviços diagnosticados de baixo risco para tornar uma fonte recorrente de lucro, com baixo risco.

Se você respondeu 8 ou 7 perguntas com SIM:

⚠ **MÉDIO RISCO: O que fazer?**

- 1) Decidir em grupo se o risco de participar vale a pena;
- 2) Prever alternativas, garantindo reserva financeira, estoque, estar preparado para atrasos de pagamento entre outras coisas;
- 3) Participar de diferentes oportunidades e de processos com valores mais baixos (Cotações Eletrônicas) e fazer ofertas apenas nos itens, os quais você esteja seguro que poderá fornecer.

Se você respondeu 6 ou menos perguntas com SIM:

✗ **ALTO RISCO: O que fazer?**

- 1) NÃO PARTICIPAR DO CERTAME ou do processo de aquisição.
- 2) Procurar processos com valores mais baixo ou com condições objetivas em que a sua oferta possa ser mais competitiva;
- 3) Tentar concorrer apenas em itens de uma licitação e não no processo como um todo.

📘 **Dica Extra**

Antes de enviar proposta pelo Contrata+Brasil:

- Simule os custos com uma planilha simples.
- Revise o edital/oportunidade com alguém de confiança ou um técnico do SEBRAE ou com a Sala do Empreendedor.
- Avalie contratos anteriores parecidos (disponíveis no próprio Contrata+Brasil).
- Avalie o contratante quanto ao pagamento a fornecedores.
- Tenha um plano de contingência.

Glossário

CONTRATA+BRASIL: O Contrata+Brasil é a plataforma de oportunidades de negócios do governo brasileiro que conecta, de forma simples e rápida, compradores públicos da União, estados e municípios e fornecedores em todo o país, inicialmente microempreendedores individuais (MEIs), para ampliar oportunidades de negócios locais e gerar mais emprego e renda.

Análise da Concorrência: Prática de pesquisar os preços e ofertas de outros prestadores de serviço semelhantes para entender como se posicionar no mercado.

Custo Direto: Gastos diretamente relacionados à execução do serviço ou produto, como materiais, mão de obra e encargos.

Custo Indireto: Despesas que não estão diretamente ligadas a um serviço específico, mas são necessárias para o funcionamento do negócio, como aluguel, internet, luz e telefone.

Custo Variável: Despesas que podem ocorrer eventualmente a cada serviço prestador. Exemplo: ajudante para a execução do serviço, materiais necessários para o serviço.

DAS (Documento de Arrecadação do Simples Nacional): Guia mensal de pagamento de tributos pelos MEIs. O valor é fixo, mas precisa ser incluído no cálculo de preços.

Índice CUB (Custo Unitário Básico): Referência usada na construção civil para estimar custos de obras com base em preços regionais.

SINAPI: Sistema Nacional de Pesquisa de Custos e Índices da Construção Civil - é a principal fonte de referência brasileira de custos para obras e serviços de engenharia, por determinação do Decreto 7.983/2013. É mantido por parceria entre a CAIXA ECONÔMICA FEDERAL e o IBGE – Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística.

Boletim CPOS (Companhia de Desenvolvimento Habitacional e Urbano): tabela de referência de custos para obras e serviços de engenharia, utilizada em licitações e orçamentos de projetos na construção civil.

Margem de Lucro: Percentual que o empreendedor adiciona ao custo total para garantir ganho financeiro no serviço ou produto oferecido.

Precificação: Processo de definir o valor de venda de um produto ou serviço, considerando custos, valor percebido, concorrência e lucro.

Preço Unitário: Valor definido para cada unidade de produto ou serviço, como uma peça consertada, metro quadrado trabalhado, ou hora de serviço.

Proposta: Documento ou oferta em que o MEI informa ao órgão público o valor e as condições para executar um serviço.

Valor da Prestação de Serviço: Remuneração pela mão de obra, tempo, conhecimento e esforço do MEI para realizar um serviço.

Links importantes

LEGISLAÇÃO PERTINENTE AS COMPRAS PÚBLICAS – GOVERNO FEDERAL. Disponível em: < <https://www.gov.br/compras/pt-br/acao-a-informacao/legislacao> > Acesso em abril de 2025.

PORTAL CONTRATA+BRASIL. Disponível em: < <https://www.gov.br/contratamaisbrasil/pt-br> > Acesso em abril de 2025.

PORTAL DE COMPRAS DO GOVERNO FEDERAL. Disponível em: < <https://www.gov.br/compras/pt-br> > Acesso em abril de 2025.

PORTAL DO SICAF. Disponível em: < <https://www3.COMPRAS.GOV.gov.br/sicaf-web/index.jsf> > Acesso em abril de 2025.

PUBLICAÇÕES SOBRE COMPRAS PÚBLICAS PARA OS PEQUENOS NEGÓCIOS. Disponível em: < https://www.gov.br/compras/pt-br/fornecedor/micro-e-pequenas-empresas-1/fornecedor/cartilha_fornecedor.pdf > Acesso em abril de 2025.

Referências

BRASIL. CONSTITUIÇÃO DA REPÚBLICA FEDERATIVA DO BRASIL DE 1988. Brasília, DF. Disponível em: <http://www.planalto.gov.br/ccivil_03/constituicao/constituicao.htm> Acesso em abril de 2025.

BRASIL. LEI COMPLEMENTAR Nº 123, DE 14 DE DEZEMBRO DE 2006. Institui o Estatuto Nacional da Microempresa e da Empresa de Pequeno Porte; altera dispositivos das Leis no 8.212 e 8.213, ambas de 24 de julho de 1991, da Consolidação das Leis do Trabalho - CLT, aprovada pelo Decreto-Lei no 5.452, de 1º de maio de 1943, da Lei no 10.189, de 14 de fevereiro de 2001, da Lei Complementar no 63, de 11 de janeiro de 1990; e revoga as Leis no 9.317, de 5 de dezembro de 1996, e 9.841, de 5 de outubro de 1999. Brasília, DF, dez 2006. Disponível em: <http://www.planalto.gov.br/ccivil_03/leis/lcp/Lcp123.htm> Acesso em abril de 2025.

BRASIL. DECRETO Nº 8.538, DE 6 DE OUTUBRO DE 2015. Regulamenta o tratamento favorecido, diferenciado e simplificado para microempresas, empresas de pequeno porte, agricultores familiares, produtores rurais pessoa física, microempreendedores individuais e sociedades cooperativas nas contratações públicas de bens, serviços e obras no âmbito da administração pública federal. (Redação dada pelo Decreto nº 10273, de 2020). Brasília, DF, out 2015. Disponível em: http://www.planalto.gov.br/ccivil_03/_Ato2015-2018/2015/Decreto/D8538.htm#ementa Acesso em abril de 2025.

BRASIL. LEI Nº 14.133, DE 1º DE ABRIL DE 2021. Lei de Licitações e Contratos Administrativos. Disponível em: < https://www.planalto.gov.br/ccivil_03/_ato2019-2022/2021/lei/l14133.htm> Acesso em abril de 2025.

IN Seges/MGI nº 52, de 10 de fevereiro de 2025. Cria o Contrata+Brasil, plataforma de negócios públicos, módulo integrado à plataforma do Sistema Integrado de Administração de Serviços Gerais (SIASG), e dá outras providências. Disponível em: < <https://www.gov.br/compras/pt-br/aceso-a-informacao/legislacao/instrucoes-normativas/instrucao-normativa-seges-mgi-no-52-de-10-de-fevereiro-de-2025> > Acesso em abril de 2025.

       /sebrae

 sebrae.com.br

 0800 570 0800


Contrata+Brasil


SEBRAE