

5 sinais

que seu negócio
está perdendo
dinheiro

Venda é o que entra. Lucro é o que sobra.
A diferença está nos detalhes.

Você vende, trabalha bastante e ainda assim sente que o dinheiro não sobra. O problema nem sempre é vender pouco. Às vezes, é perder margem sem perceber. Confira se você se reconhece em algum desses sinais:

1

MISTURA DE CONTAS



Você usa dinheiro do negócio para pagar conta pessoal (ou o contrário).

- Dinheiro do caixa do negócio acaba pagando contas de casa
- Compra da empresa vai no cartão pessoal
- Não dá para saber o que sobra de verdade



Sem separação, você não tem clareza real sobre o resultado do negócio.

2

TAXAS IGNORADAS



Você se esquece de incluir as taxas na hora de calcular o preço.

- Taxa da maquininha fora da conta
- Frete e custos de entrega reduzindo margem de lucro
- Impostos não considerados no preço final



Cada venda paga menos do que parece, e o caixa fecha no negativo sem causa aparente.

3

DESPERDÍCIO NO PROCESSO



Você gasta mais do que precisa em material, tempo ou retrabalho.

- Material comprado em excesso parado ou vencendo
- Mesma tarefa feita mais de uma vez
- Erros de execução virando custo invisível



O custo real de cada venda sobe sem você perceber – e a margem encolhe sem uma mudança de preço.

4

PREÇO MAL CALCULADO



Você define o preço sem somar todos os custos envolvidos.

- Tempo de produção fora da conta dos custos
- Taxas e impostos não incluídos
- Preço baseado nos concorrentes, não nos seus custos reais de produção



Cada venda pode estar gerando prejuízo sem que você saiba.

5

FALTA DE ACOMPANHAMENTO



Você não acompanha os números do negócio com regularidade.

- Não sabe quanto faturou no mês anterior
- Não faz o controle diário do que foi vendido
- Decisões tomadas na intuição, não em dados



Você descobre o problema tarde demais para corrigir sem impacto.

Comece pelo sinal que mais aparece no seu dia a dia.



Separe conta pessoal da profissional



Mapeie todas as taxas das suas vendas



Identifique onde há retrabalho no processo



Calcule seu preço mínimo com números reais



Faça o controle diário: cuidar dos detalhes é garantir o seu lucro

Acesse o Portal Sebrae para encontrar mais conteúdos práticos para o seu negócio.

